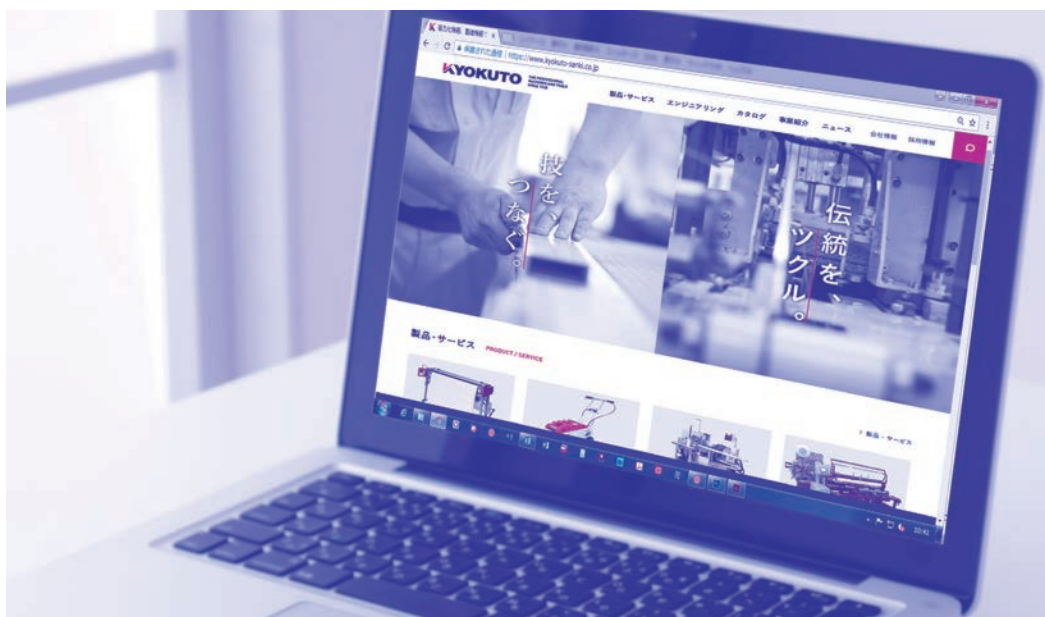


マンスリー MONTHLY キョクトー

VOL.498

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791) 62-1771
編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <http://www.kyokuto-sanki.co.jp>

極東産機(株)オフィシャル ホームページリニューアル



特徴…①洗練されたウェブデザイン ②さらに充実したコンテンツ ③スマートフォン対応等
安全に、そして見やすく、装いも新たに生まれ変わりました

情報の「二つの意味」を問い直す

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

世の中に「情報」が溢れすぎている。本当に辟易している。そもそも「情報」には、
(1)「あることから行っているの知らせ」
(2)「判断を下したり行動を起こしたりするために必要な、種々の媒体を介しての知識」

の二つの意味がある。(注…『広辞苑第六版』による)

しかし以前の『広辞苑第二版』(1969年)では、(2)はなく(1)のみであった。近年「マスメディアの伝達する内容自体」が「情報」と呼ばれるようになり、(1)が爆発的に増えたため、「情報は適切に活用されることにより大きな価値を持つべきものである」との判断から、新たに(2)が生まれたようである。まさに同感である。

マスメディアが垂れ流す無数の「情報(1)」から、受け手の役に立つ内容だけを取捨選択した結果が、真の「情報(2)」となるわけである。

テレビでも、ネット上でも、「情報(1)」ばかりが溢れている。疑惑の人物の常識外れの言動ばかりを「主人公」のように追っかけたり、芸能人のたわいない離婚騒動を本人演ずる動画と共に延々と映したり、閣僚の発言のつまらぬ揚げ足取りばかりを流したり、三流タレントが評論家気取りで内容空疎なコメントを発してみたり…連日連夜、まさに「辟易させられる」との表現がピッタリの様相を呈している。

SNSの驚異的な進歩によって、誰でもがコメントや写真・動画をネット上に投稿し「にわか評論家」「にわか主人公」になれることが、この「辟易さ」に拍車をかけている。

今こそ私たちは、テレビやネット上に氾濫する、どうでもいい人物のどうでもいいコメントをはじめとする情報の洪水(「情報(1)」)に惑わされることなく、その中から、正しい判断を下し、正しい行動を起こすために必要な知識(「情報(2)」)をしっかりと掴み取らなくてはならない。

本年7月20日付で、当社のホームページをリニューアルオープンさせた。若手中心のプロジェクトチームにより、「当社の過去・現在・未来」「当社の事業内容」等に関し、「当社がアピールしたい内容」を議論し、整理し、「ビジュアル化」していつてくれた結果、来年70周年を迎える当社にふさわしい内容に仕上がったと自負している。

見に来て下さる方々に対して、有益な「情報(2)」をご提供できるように、絶えずその内容の刷新・充実にも努めていきたい。

●インテリア事業部門

糊自動攪拌供給機

新発売

プラス1IRON／アイアン

糊の攪拌と供給にかか
る労力低減と安定した糊
の練り上がりを実現し、
「二度使えばやめられな
い。」とご愛顧いただい
ている糊自動攪拌供給機
プラス1シリーズ。

この度、新機種『プラ
ス1IRON／アイア
ン』へとモデルチェンジ
しました。

【主な特徴】
○コンパクト化



従来モデル「NEW プ
ラス1リンク」と比較し、
糊の容量はそのままに高
さを70mmダウン。保管場
所の省スペースに貢献し
ます。

○運転音低減

ポンプ、回転速度の最
適化により、従来モデル
に比べ運転音が静かにな
りました。

○エアキャスター搭載

静音性・回転性に優れ
たエアキャスターを搭載。
本体を移動する際の騒音
と労力を低減します。

○機能拡張オプション

糊供給のON／OFF
が足元で操作できる
「フットスイッチ」に加え
、ご要望の多かった手



品番 11-6327
品名 プラス1IRON／アイアン
価格 127,000円



詳しくは
こちらから

元操作を実現する「ハン
ドスイッチ」をオプション
設定。楽な態勢で糊補
給が可能になります。

同機の導入による攪拌
と供給にかかる労力はス
イッチとつまみの操作の
みで、攪拌ドリルを使用
する際の腕や腰への負担
は無くなり、攪拌作業中
に糊が飛び散る心配もあ
りません。糊が練り上が
るまでの時間は別の作業
に充てることができま
す。

また、本体の総重量は
タイルカーペット1箱ほ
ど。一度現場へ搬入して
しまえば、作業効率の向
上に大きく貢献します。
もちろん、作業場や倉庫
に据付で使用するのにも
活躍します。

是非この機会に、新し
くなった糊自動攪拌供給
機『プラス1IRON』
の販売あるいは購入をご
検討下さい。

インテリア事業部

木村 一紀

●インテリア事業部門

近接業界でも活躍

ガス溶接機「JON-1（ジョイント）」

コードレスタイプのガ
ス溶接機が昨年販売され
て以降、屋内はもちろん
屋外でも使用できる事か
ら建築防水業界でも人気
を博しております。

今回は神奈川県伊勢原
市で建築防水・シーリン
グ施工を営んでおられる
勝美防水様のご自宅に訪
問。市野社長様に取材さ
せていただきました。

●購入のきっかけは？

代理店の請求書に入っ
ていたチラシを見て「コ
レだ」と思い、ためらわ
ずに購入しました。

●特に気に入っている点は？

コードレスタイプなの
で、電源の確保や配線が
不要。軽くて取り回しが
楽。ワンルームアパート
のベランダ工事が多い事
から1m～2mのシート
溶接作業に欠かせない

従来の溶接機よりも使い
始めの温度上昇、使った
後の冷却時間が短く、わ
りと直ぐ次の作業に取り
掛かれる。

●購入後の感想

メインは防水工事とし
たが、工期の関係もあり
長尺シートも合わせて施
工する事で施主様の要望
に比べる。

取り回しが楽なのでワ
ンルームのベランダ工事
は1日5～6部屋、一気
にまとめて施工が出来る
様になりました。

●当社への要望等

床がし機は電動ケレ
ンを所有。長尺シート剥
がしの外に、ウレタン防
水も公共施設は剥がし撤
去が義務づけられている
為、持ち運びに便利な機
器の開発。

遮熱ヘルメットや作業
服等の他に夏場のクール
対策関連の商材の品揃え
等々を期待しておりま
す。

屋外防水等、炎天下の
作業が多い防水施工業は
日焼けした職人が多いと
聞いておりましたが、写
真で見る市野社長様の肌
も真っ黒でした。（笑）

この度は、取材に御協
力いただき誠にありがと
うございました。勝美防
水様の益々のご発展を祈
念申し上げます。

横浜営業所

所長代理 東 正人

勝美防水様は専属職人
と2人で新築のアパー
ト、マンションの改修工
事中心に塩ビシート、F
RP等建築防水全般の仕
事を元請でされておりま
す。



● 豊事業部門

奈良県御所市 川村興産株式会社様

豊店様の「縁^{えん}の下の力持ち」で売上アップ

奈良県御所市、従業員12名で床販売、材料商、畳工事請負を行っておられる川村興産様をご紹介致します。



川村興産様と言えは多くの方もご存じだと思いますが、昭和40年代〜50年代に掛けて当時の藁床(国産、輸入床)の半分以上を取り扱う最大手の会社^にに創業者の会長が育て上げられました。藁床から建材床に素材の大きな変化があり、同社も建材床への対応にいち早く対

応するため、建材床製造機械「ケミベット」を導入され、建材床の取扱を開始されました。しかし、誰にでも製造、販売可能な畳床は価格競争も厳しく、将来の事業継続に苦慮され、現社長が他店との差別化を図るべく、薄畳・縁無畳の製造に特化することで大きく事業規模を拡大されました。

勿論、機械設備もそれに合わせ、当社の最新鋭機を、いち早く導入していただき、畳店、材料店などからの要望と他社との差別化戦略で信頼を勝ち取り、現在では全国に綺麗で間違いのない寸法で加工して貰えるとの評判が広がっています。

顧客の信頼をより強固にするために寸法精度と仕上りの良さに重点を置き、この度もいち早く小間中でクセが取れ、切断角度0度〜13度まで切断出来る「両框裁断機ADVANCE」と、千鳥・ハ

シゴ縫いが可能な「曲針式返縫ロボットAPEX」を導入していただきました。

前回導入の両平刺機「マスター」・縁無表折曲機「スライダー」などを含め2ライン化する事で、繁盛期にも依頼された仕事は断らずに対応出来る、「縁の下力持ち」を持続できると喜んでいただいています。



豊事業部 近畿担当
課長代理 澤田 直樹

● 豊事業部門

9月1日・2日 兵庫展示会&セミナー

「構造改革」動画で注目!の「堀田豊製作所」様講演

「豊ふすま総合展示会」&「セミナー」開催

9月1日(金)・2日(土)に、弊社 島田研修センター(兵庫県たつの市)にて、「豊ふすま総合展示会」&「勝ち残り発展し続ける畳店経営セミナー」を開催致します。

新商品「自動畳表両折曲機TATSUJIN」・「マルチロボットKTI-II」・「両用ロボットVICTORY」・「畳表裁断機SMOOTH」など最新鋭の畳縫着機械の性能、生産効率の良さをご覧いただけます!



自動畳表両折曲機 TATSUJIN

また、2日午後のセミナーでは、YouTubeで公開中の「畳店の構造改革」動画にも出演していただいている山梨県甲府市 堀田豊製作所 堀田登喜夫様に、「夫婦二人で

売上約2,500万円を維持する秘訣」を発表していただきます。ぜひご来場ください。

展示会開催日時

9月1日(金) 13時〜17時

9月2日(土) 9時〜17時

セミナー開催日時

9月2日(土) 12時30分〜14時30分

畳店様事例発表

堀田豊製作所

(山梨県甲府市) 代表 堀田登喜夫様



開催場所 極東産機(株)島田研修センター (兵庫県たつの市)

新商品 八角刃専用研磨機 八研くん



特徴

①八角刃のセットが簡単! 八角刃の1辺と定規プ

レートに合わせて八角刃を取り付けすれば、砥石と八角刃を簡単に平行にセットできます。

②研磨量の調整が簡単! 均等に研磨可能!

蝶ボルトを調整するだけで、簡単に研磨量が変わり、均一に研磨できます。

③8分の1回転が 確実にできます!

レバーを引いて八角刃を回すと、8分の1回転し、8か所の刃が簡単に研磨できます。

寸法(W) 390×

(D) 175×

(H) 215mm

電源・単相100V

【販売価格】12万円

お問い合わせは、担当営業、または営業本部 営業推進部(07991621772)まで。

※展示会&セミナー情報は、「はんじょうくんブログ」に詳しく掲載しています。 <http://kyokuto-sanki-tatami.lblog.jp/>



豊事業部 部長 熊橋 武彦

太陽光発電&リフォーム事例

今回は兵庫県赤穂郡上郡町の赤松自治会様の導入事例をご紹介します。

赤松自治会様の構成人数は65世帯約160人。自治会の公民館は、毎週のカラオケや健康体操・グラウンドゴルフ、それ以外にも食事会や俳句・歴史勉強会などで住民が集まり賑わっています。

しかし、公民館の老朽化により雨漏りが発生。一部補修し大型改修を先送りしていましたが、いよいよ屋根材も寿命に。

そこで自治会から町へ屋根改修工事の補助金申請され、改修工事の一部補助が決定し、そのタイミングで弊社へご注文をいただきました。

伝統ある公民館のイメージを崩さないようにカラーはそのままだに、耐風・耐震・耐久・防水に優れた防災平板瓦を導入

していただきました。これからの台風シーズンも安心して利用できると思われています。



▲屋根改修後

更に、屋根が新しくなったタイミングで太陽光発電システムの導入もしていただきました。13.2kWの太陽光発電システムを導入することにより、20年間の売電事業が可能になります。

公民館の使用頻度が多く、電気代は毎月1万以上かかっていましたが、今後は発電電力を自家消費することにより電気代の削減にもつながり、

余った電気は無駄なく売電できます。

償却後は、売電収入を自治会費にあてることにより、住民の方々の自治会費削減に繋がるのではと思います。

高齢化が進み、年金暮らしの世帯が多くなっている赤松自治会様では、太陽光発電の導入により経済面でも長期的に助けになればと期待が膨らみます。



太陽光設置

ソーラー発電システム事業部

主任 吉田 峻明

人気の卓上サーバー「マルチディスプレインサー」

各社だし入り味噌パッくをそのままセットするだけで1杯から自由に提供できるだし・味噌兼用の卓上サーバー「マルチディスプレインサー」が装いも新たにモデルチェンジ致しました。

・味噌やお湯の攪拌性能を向上させ、今まで以上に味の均一化が図れるようになりました。
・扉ストッパーを改善し、味噌、だしのセッともストレスなく対応できます。
・湯タンクの開閉を容易にし、定期メンテナンス



スが簡単に行える様になりました。

・扉に表示用窓を設け、現在の設定や状態がわかりやすくなりました。

従来と同様にペットボトルやバックインボックスに対応したモデルから攪拌機能を装備したラーメンスープ対応モデル、だしパックにより、だし、風味が追加できるだしパックオプションなどラインナップも充実。

ビジネスホテルやビュッフェスタイルのレストラン、大手外食チェーン店、コンビニストア、社員食堂や学生食堂まで幅広いシーンでご利用いただけます。詳しくは左記までお問い合わせ下さい。

0791629205

食品機器事業部

課長 真弓 元宏



「部分と全体の最適化」

部門は自身の業務を優先して仕事をしがちです。たとえばコストダウン案が成功し部品単価が低減しても、その部品により「生産性の低下」「設備治具の追加」「管理工数増加」「アフター対応や在庫増加」が起こるとどうでしょうか。結果、会社全体の収益が低下していきます。市場で品質不良が発生すれば一時の収益も一瞬でふきとんでしまいます。一つの側面(部門)から見て正しいことも、全体(会社)から見ると効果が薄いばかりでなく、足かせになることもあるものです。まさに「部分最適化」の弊害。「全体最適化」の視点をもちて仕事をすることが求められます。「それはうちの部門の仕事ではない」という言葉や雰囲気、あなたの身の回りで聞いたり感じたりしたことはないでしょうか。部門としての価値観だけで仕事をすれば、部門間に「心の壁」を作りやすいものです。部門の意思決定と仕事の進め方が全体として本当に価値あるものであるか、日常の仕事の中ではないちど考えていきたいものです。

品質保証部

部長代理 三宅 保啓