

マンスリー
MONTHLY
キョクトー

つなぐ。ツクル。

70th
anniversary

VOL.522

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791) 62 - 1771
編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <https://www.kyokuto-sanki.co.jp/>

JCS研究会開催



名古屋東急ホテル 6月28日(金)



ウラジオストクにあるロシア
柔道の祖の記念碑

「極東の地」で見た畳と柔道と日本

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

「平成最後の日」の本年4月30日放映のNHKスペシャル「日本人と天皇」では、天皇即位後の最重要の儀式と言われる「大嘗祭（だいじょうさい）」（即位した新天皇が、その年の全国の農・水産物を神に供え、天皇自らもそれを食し、五穀豊穡と国家・国民の安寧を祈る儀式）に焦点を当てて、天皇と女官しか入ることの許されない宮内省での儀式を、数多くの資料に基づいて再現していた。

それによると、「内陣」と呼ばれる部屋の中央には、畳表が何重にも敷かれた神様の寝床（＝「寝座」）が設けられ、天皇の座席（＝「御座」）にも、向かい合う神様の座席（＝「神座」）にも畳が敷かれるなど、古来より畳が、天皇と神様のみが向かい合う特別な空間にも存在が許される「別格の敷物」であったことが窺いしれ、よく言われる「畳は日本人の心の故郷」との表現でもまだ十分には言い尽くせていない気がした。

畳と極めて縁の深いスポーツとして、「日本のお家芸」柔道がある。講道館柔道の創始者嘉納治五郎氏は、私の母校灘高校の初代理事長でもあり、嘉納氏が柔道の精神として唱えた「精力善用」「自他共栄」は、同校の校是でもある。嘉納氏はNHK大河ドラマ「いだてん」でも見られる通り、東洋初のIOC委員になるとともに日本が初参加したストックホルム五輪の団長となるなど、日本のスポーツの道を自ら拓かれたが、柔道更にはスポーツの推進を通じた国際交流にも多大な貢献をされたことは論を俟たない。

さて私は例年海の日を含む連休に、高校の落研の同級生と旅行をしているが、20回記念の今年は初の海外、念願のシベリア鉄道の寝台列車に乗るべく「ロシア極東」のウラジオストクとハバロフスクに行ってきた。ウラジオストクの海岸通りでは、嘉納氏とロシア柔道の祖「ワシリー・オシチェプコフ」、更に嘉納氏の弟子の苦米地氏の彫像の記念碑（2016年9月オープン）を見学した（ワシリー氏がロシア最初の柔道クラブを開いたのがウラジオストクとのこと）。驚いたのは、黒帯の授受を行っているのが四畳半を模した畳の上であり、しかもその畳表や畳縁が、編み目や織り柄までかなりリアルに彫刻されていたことである。

神様と天皇のみで行われる儀式の場所に敷かれている畳、「日本人の心の故郷」畳の上で展開される「日本のお家芸」柔道、その柔道をはじめ多くのスポーツが繰り広げられる来る東京オリンピック、そこで行われる日本流のおもてなし・・・さまざまな期待は高まる一方である。

●インテリア事業部門

「令和」初の自動壁紙糊付機

発売

Hiβ・NEO／ハイベータネオ

今回は先月配布を開始した『総合カタログNo.15』に掲載の「令和」初の発売となった自動壁紙糊付機『Hiβ・NEO』をご紹介します。

同機は、快適、といった詰め込んだコンフォートモデルとして、ただいま人気急上昇中です。

【主な特徴】

○スッキリ新機構！

糊切ステーがなく、ナラシローラー部の洗浄性が向上。カットテープを通す作業も容易になりました。

また、糊付ローラーは一定間隔で配置されている

た深溝をなくしたため、より一層均一な糊付を実現しました。

さらにドクターローラーを太くし、たわみを軽減したため、濃い糊も均等に薄く糊付けできます。



○スムーズな出し入れを実現した糊箱

新構造の本体フレームが糊箱の出し入れをスムーズに誘導します。

自動壁紙糊付機



品番 11-1371

品名 Hiβ・NEO/ハイベータネオ

価格 368,000円



○有効糊量アップ

従来の同サイズ機と比べ有効糊量が約10%増加しました。

※当社基準によるPrime Revoupとの比較です。※有効糊量は糊の種類や状態、塗布量、速度で変化します。

○収納ポケット

センサー中継線が操作ボックスの側面に収納できます。



是非この機会に、自動壁紙糊付機『Hiβ・NEO』の販売あるいは購入をご検討下さい。

インテリア事業部門

木村 一紀

●インテリア事業部門

自動壁紙糊付機

『ATHLEAD ALEX』

私も使っています。

今月は埼玉県草加市で内装仕上げ業を営まれている島根表具店 代表 島根 繁様に自動壁紙糊付機『ATHLEAD ALEX』の魅力をお聞きしました。



●導入のきっかけは？

長年にわたり極東産機の自動壁紙糊付機を使用しており、5年前に「Hiβ・MASTER」を購入し所有しています。仕事も忙しくなり効率を考え、「ATHLEAD ALEX」の導入に至りました。

●購入に至った大きな理由

約25年前に自動壁紙糊付機「Hiβ・G」を購入し長年使用していたこともあり、同じく正面操作の「ATHLEAD ALEX」の購入を決めました。

●特に気に入った点

やはり、慣れている正面での操作が使いやすい上に、当時使っていた「Hiβ・G」よりも軽量化されている点です。またエアカスターの採用により移動も静かで軽やかに入れる点も気に入っています。

●導入前後の違いは？

現場へは以前より所有している「Hiβ・MASTER」を持ち込み、自宅の作業場で主に「ATHLEAD ALEX」を使っています。機械を持ち込めない現場もあり、自宅ですぐに糊付できる2台目を設置することで、機械を移動する手間がなくなり効率化することができています。

●導入後の感想

やはり内装仕上げに糊付機は必須なのでとても重宝しています。購入したばかりの機械なので、きれいに保てるようにこまめに掃除をして新品の輝きを維持していきたいです。

●今後の事業展開の予定

●当社への要望等

長年極東産機の商品を購入し使用しています。今まで通りに機械のアフターサービスをお願いします。



●その他

以前「Hiβ・MASTER」の修理の際、対応が丁寧だったので、今回の取材に応じました。

お忙しい中、快く取材に応じていただき誠にありがとうございます。島根表具店様の今後益々のご発展を祈念申し上げます。

北関東営業所

吉田 祐斗

● 豊事業部門

『JCS研究会 全国大会 in 愛知』開催報告

東証JASDAQ上場記念

去る6月28日・29日、

『東証JASDAQ上場記念JCS研究会』（全日本豊コンピューターシステム）全国大会を、名古屋東急ホテル（愛知県名古屋市中区）にて開催しました。120名以上の参加者で、若い後継者の方や女性参加者の方も多く、大変盛り上がりしました。

1日目 6月28日(金)
基調講演

当社 頃安雅樹社長より「東証JASDAQ」上場にあたり、70年の歩みを振り返り、今後の目指すべき方向について講演致しました。



パネルディスカッション
【男性編】

北村豊店（滋賀県彦根市）
代表 北村和義様

『お客様の「ありがとう」が私たちの最大の喜びです!』と題し、一人で3,000万円の売上を達成する方法をお話いただきました。



たかえず豊店（沖縄県那覇市）
代表 高江洲周作様

『宮古島を離れて、夫婦二人でゼロからの挑戦』と題して、メディアに紹介された事もあり、5年間で0から4,500万円まで売上を伸ばした手法と、今後の抱負をお話いただきました。



沼田豊内装様
（富山県小矢部市）
代表取締役 沼田秀和様

『豊から内装工事まで事業拡大し、大きく飛躍』と題して、時代に合った事業経営と今後の展開をお話いただきました。



【女性編】

豊の藤原（愛知県豊川市）
藤原かおり様

『地域に根差した一生付き合える豊屋さんを目指していきます』と題して、大変好評な手書き「ニューズレター」を通して、お客様との交流できている様子を楽しくお話していただきました。



川口豊店様
（広島県安芸高田市）
川口沙代様

『田舎町での豊店経営。家族で多角化』と題して、家族全員「柔道」一家で、豊はもちろん襦・障子も製造し、見積から製造、敷き込み、経理まで全て対応している様子をお話いただきました。



（株）ベストサポート
（鹿児島県出水市）
専務取締役 坂元久美子様

『もっとと沢山のお客様にお店に来て欲しい!』と題して、女性目線で豊と関連の無い「古着事業」から販路拡大の手法を元氣にお話いただきました。



JCS研究会事務局
各種報告

豊機械ラインナップや、『ニュー豊ライフカタログVol.6』と『業務用 総合カタログ#15』

の配布開始、JSCOIカーテン販売の実例等を報告致しました。

2日目 6月29日(土)
豊店様見学会

（株）国枝様（岐阜県揖斐郡）
最新の設備と薄豊・縁無豊の製造工程を見学していただき、多くの質問が飛び交いました。



（有）なかしま様（愛知県愛西市）
「タタミンジャー」の目立つ看板が有名な店舗を見学しました。



ベンリー津島店様
（愛知県津島市）

なかしま様の新事業である便利屋「ベンリー」に注目がありました。

柴垣豊商店様（愛知県一宮市）
平成18年に建設され、綺麗に整理整頓された新工場を見学させていただきました。



ご参加いただきました皆様、パネラーの皆様、見学させていただきました豊店様、誠にありがとうございました。おかげさまで大変有意義な「JCS研究会」となりました。今後とも、どうぞよろしくお願い申し上げます。

豊事業部門
部長 熊橋 武彦



固定価格での買取期間満了のお知らせ

2009年に開始された余剰電力の固定価格買取制度は、いよいよ本年11月以降順次、満了をむかえます。該当者には、各電力会社から通達され、その後の太陽光発電システムの運用の仕方が発表されています。

その中で、特に多くのお問い合わせをいただくのが、蓄電池とV2H※（ブイツーエイチ）です。（※太陽光発電の電力を電気自動車にためたり電気自動車の電気を家庭で使えるシステムのこと）

満了後は買取価格が大幅に低下することから、今後は余剰電力を蓄電池や電気自動車に優先的にためて、発電量の少ない時間帯や夜間に使います。そうすることで電力会社から買う電気を減らすことができ、経済効果も期待できます。

加えて、重要なのが非常用電源としての役割で

す。近年、毎年のように起こる自然災害による大規模停電。ご家庭の太陽光発電システム備え付けの非常用電源では不十分。そんな時に蓄電池やV2Hがあればためた電気を取り出すことができ安心です。

●蓄電池

【特徴】

- ・停電時、蓄電池から電気を家庭に供給できる
- ・余剰電力で蓄電池の充電が可能
- ・補助金受付中（7月22日現在、予算に限りあり）

●SMART V2H

【特徴】

- ・電気自動車を走る蓄電池として活用
- ・停電時、電気自動車から電気を家庭に供給できる
- ・余剰電力で電気自動車の充電が可能
- ・電気自動車の急速充電が可能

プラグインハイブリッド自動車、電気自動車を購入し、発電した電気を自動車の動力等にする



家庭用蓄電池を購入して、太陽光発電でまかなえる電力を増やす



買取制度満了を迎える方、蓄電池・V2Hにご興味おありの方はお気軽にご相談下さい。

ソーラー・エネルギー事業部門
主任 吉田 峻明

ご下さい家庭訪問です

新婚編

インテリア事業部門 東京営業所

松岡 莉奈樹

結婚日 令和元年5月1日

- *新婚2ヶ月目の心境は？
毎日がとても幸せ
- *お二人の出会いのきっかけは何ですか？
サークルの飲み会
その時のお互いの印象は？
明るそう
お二人の恋愛期間はどのくらいですか？
2年8ヶ月
- *お二人の主なデートコースはどちら方面でしたか？
おいしいご飯とお酒がある場所ならどこでも（笑）
恋愛中の主導権はどちらのものでしたか？
夫
- *それについての奥様のご意見は？
いつもリードしてくれる
ご主人からのアプローチは、いつでもありましたか？
今春、渋谷で
その言葉、正直にどうぞ
2人で幸せな家庭を築いていこう
- *奥様の答えは？
うん!!!
お互いに見て、結婚後何が一番変わりましたか？
今まで通り
何も変わらない
- *新婚旅行はどこへ行かれましたか？
フタバストウイン・ブラハ
- *旅先での一番の思い出は？
フタバストの夜景
思う存分ビールを飲んだこと
- *ところで、お二人の力関係はどんな具合ですか？
奥様の得意な料理は何ですか？
奥様5夫5
- *茶わん蒸し
お主人いかがですか？
おいしいです
- *奥様にとって、どうしても直してもらいたいご主人の悪い癖はありますか？
もう少し早起きしてください
- *ご主人、決意のほどは？
一番きついです（涙）
*とあえず今、目前のお二人の目標は何ですか？
結婚式を挙げることに
その為、お二人の間で何か取り決めはありますか？
節約と：ダイエット（笑）
お二人の共通の趣味やスポーツはありますか？
お酒
- *そのことで、良かったこと、悪かったことは？
料理の味を引き立てる
お金がかかる
最後に、お二人の将来の夢は何ですか？
マイホームを買う!!
*お二人のご予定は？
男1人、女1人
男1人、女1人
*お二人にかかわるエピソードなどありましたら紹介して下さい。
- *2年3ヶ月間、福岡と東京の遠距離恋愛でしたが、ようやく一緒になれました。（令和元年7月1日〜）



赤とんぼ

蓄電池

当事業部は平成16年に設立された、社内でも一番新しい事業部になります。

設立当時から太陽光とオール電化の商材を扱って来ましたが、近年は蓄電池を太陽光設置済み顧客へ販売をしています。

「創った電気は賢く使おう」をテーマにイベントや展示会をおこなってききました。高い電気を電力会社から買うのではなく蓄電池を設置する事で電気を賢く使えます。

太陽光発電と蓄電池の組み合わせは相性抜群です。ご家庭のライフスタイルや目的に合わせて、幅広く蓄電池の活躍の場面があります。

また、いざとなった時の災害時、停電時にも蓄電池はためた電気を使う事が出来るので安心です。

小さいお子様やお年寄り、病気を抱えた方がいらっしゃるご家庭では電気が重要なライフライン。蓄電池はもしもの時に備える事が出来ます。

現在、太陽光発電システムと蓄電池の併設事業として、南の離島にて市町村と共同体での防災型太陽光発電システムとして24時間発電システムが進んでいます。これが完成すれば全国初の事例となります。当事業部に注目をお願いします。

ソーラー・エネルギー事業部門
部長 野村 和弘