

マンスリー
MONTHLY
キョクトー

VOL.526

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791)62-1771
編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <https://www.kyokuto-sanki.co.jp/>



令和元年11月8日(金) 本社玄関前にて

後継者交流コース 「新輪会2019」ご一行様

「上司」たる親と「部下」たる子の関わり方

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

当社は昭和61年に大阪中小企業投資育成株式会社の出資を受けた。(現在も同社は当社の第5位の大株主である。)

私が入社して数年後の平成2〜3年頃に、同社主催の出資先企業を対象とする2世経営者の勉強会に参加した。20代〜40代の後継者が年4回程度集まり、互いの会社を訪問し、同じ立場ゆえに生じる共通の課題をざっくばらんに語り合った。この勉強会は、その後名称と内容を変更し、メンバーの変更を行いながらも10年程度継続したが、やがて各メンバーが世代交代して社長に就任するにつれて解消していった。ただメンバー間の交流はその後も継続し、今でも年1回11月頃に、当時のメンバー有志が「同窓会」と称して大阪で集まり、近況報告を行うとともに互いの健康を確かめ合っている。本当に素晴らしい仲間に恵まれたものである。

勉強会参加当時は、後継者として、先代との関係や先代からの事業承継に伴う課題を話し合っていたが、昨今の同窓会においては、社長・会長として、後継者との関係、後継者への事業承継に伴う課題を話し合っている。30年近くが経過し、完全に世代交代が進み、話題も「先代との関係」から「後継者との関係」に、完全に変わっている。時が経っても、お互いの立場は相対的に同じで、抱えている課題も共通である。先述の「同窓会」が長続きしている秘訣もまさにここにある。

去る11月8日、同社が開催する後継者交流コース「新輪会2019」の一行が、当社を訪問して下さり、私から「事業承継と経営者の心得―私自身の生き方と会社方針への反映―」と題した約60分の講演をさせていただく機会を得た。この「新輪会2019」が、当時私が参加した勉強会と同様に、参加メンバーが一生付き合える仲間となることを祈りつつ、精一杯お話しさせていただいた。以下は、そのほんの一端である。

「子の幸せを願わない親はない。だからこそ、親が子の幸せのために考えたこと、言うこと、することは何でも、子も喜んで受け入れると思いがちである。また、子を楽にしようと思えば、自分が苦労して一から辿ったプロセスを子のために省略してやろうと考える。しかしそれらは、意欲を持って仕事に取り組もうとしている子にとってはすべて、余計なことなのである。親として当然と考えることを、親が会社における上司として、部下たる子に行おうとしても、決してうまくはいかないのである。」

●インテリア事業部

導入応援キャンペーン実施中！

壁紙が硬くなる冬に、糊付新メンソッドのご提案

この季節、壁紙が硬くなって、糊付けした後に折ジワがついて困る。そんなお悩みをお持ちの方に、

【1】簡易巻き取り装置の併用による、糊付新メンソッドを提案します。

【2】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

糊付機への着脱は簡単で、壁紙の種類による使い分けができます。



糊付機への取付使用例



使用例

【1】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

【2】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

【3】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

【4】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

簡易巻き取り装置でフィルムを貼り合わせるメリットは、次の3点です。

①フィルムを貼ることで、オープンタイムが必要な壁紙の乾燥を防止。

②フィルムを貼り合わせることで糊のくし目をつぶし、施工後の壁紙表面にスジが出にく

【3】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

【2】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。



使用例

【1】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

【2】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

【3】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

【4】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

【5】簡易巻き取り装置糊付機で糊付けした壁紙に専用フィルム（別売）を貼り付け、巻き取ります。

●インテリア事業部

私も使っています。

自動壁紙糊付機『Hi-B・MASTER2メロパール』

今月は広島県福山市で畳の製造・販売、内装仕上げ工事全般を営まれている平田産業株式会社 代表取締役 平田 耕吉様に自動壁紙糊付機『Hi-B・MASTER2メロパール』の魅力をお聞きしました。

●特に気に入っている点は何ですか？

現場に自動壁紙糊付機を持ち込む際に、やはり軽量な点が気に入っています。野丁場の現場への自動壁紙糊付機の持ち込みや、狭いエレベーターでの移動においても、軽量でコンパクトな点は大変魅力的です。

●導入前後の違いは？

自動壁紙糊付機の台数が増え、現場の人と糊付機の段取りがスムーズになり、従業員全員が効率的に動けるようになりました。また、糊自動攪拌供給機も「NEWプラスリンク」と「プラスIRON」の2台を使用しています。作業場で糊付作業をする際にも、プラス1との連動で糊供給が楽になり、糊付時間短縮になっています。

●導入後の感想

やはり使い慣れた機種を使うことは、糊付け作業をする場所が変わっても同じ条件で作業が出来るので、安心です。

●今後の事業展開の予定

西日本営業所 主任 池田 博一



●導入のきっかけは？

8人いる従業員（クロス職人）では、自動壁紙糊付機の台数が足りなくなるがあるので、現場での段取り、効率を良くするために、追加購入を決めました。

●購入に至った大きな理由

昨年、既に「Hi-B・MASTER2メロパール」を購入し使用していますが、使い慣れた機種が良いとの従業員の意見が



●当社への要望等

使い手の要望を反映させた、使いやすい機器を提供してもらいたいです。

お忙しい中、快く取材に応じていただき誠に有難うございました。平田産業株式会社様の今後益々のご発展を祈念申し上げます。

● 豊事業部

熊本県あさぎり町 川辺豊店様

第二次構造改革

「両用ロボットV&襖表張機II」大活躍

鹿児島県・宮崎県と県境を接する熊本県球磨郡あさぎり町は、人吉盆地内にある静かな町です。川辺豊店様は、創業80年、川辺泰博代表様で三代目となる地域に根ざした信頼ある豊店です。



平成13年2月に「構造改革」を決断され「コンピュータ式スーパーミニライン」を導入され、同時に個別コンサルティングも受講されました。

業者仕事を中心にされていた川辺様も、意識改革をされて素直にコンサルタントの指導を受け入れ、一般個人客の掘り起こしに専念された結果、売上・利益ともに順調にアップされました。

また、お客様へのサービス対応力の更なるアップと他店との差別化を目指して、豊表ブラッシング機「豊美人II」と「豊乾燥機12畳用」を導入され、名実ともに地域ナンバー1店としての実力を着々

とつけていかれました。平成16年には四代目とされる次男 哲也様が、高校卒業後に家業を継ぐこととなりました。

平成17年には襖・障子・網戸の注文が多くなってきたとのことで、襖・乾燥機「四方向ワンデー」を導入され、哲也様が中心となって多角化を実行し、顧客満足度が更にアップしました。

平成30年10月「熊本セミナー」に参加していただき、将来の経営者として哲也様に最新の販促と経営の勉強をしていただくために、再度コンサルティング受講をお勧めしました。

同時に、老朽化が進む「両用ロボットIII」を最新型の「両用ロボットV」に入替し、襖張替作業の効率アップのために「襖表張機横型II」も導入して、

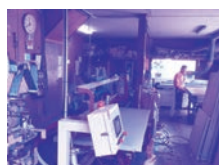
平成30年12月に「第二次構造改革」をスタートしました。

「第二次構造改革」から1年が経過し、コンサル



タントの指導により、売上利益共に大幅アップされて大変驚いております。また「両用ロボットV」の導入により縁無畳や薄畳の製作がとても簡単になり、仕上がりが良く、生産効率のアップにもつながりました。

「襖表張機横型II」の導入で、「襖・乾燥機四方向ワンデー」との組み合わせで、片面を張った直後にすぐに裏面が張れて効率がアップし、誰が作業しても均一な仕上がりと became 大変喜んできました。



ご家族で力を合わせて売上アップ中の川辺豊店様のご活躍とご発展を心から祈念致すと共に、私共も全力でご支援をさせていただきます。この度はお忙しい中、取材にご協力いただきまして誠にありがとうございました。

豊事業部

九州・沖縄担当

部長 上杉 英二

● 豊事業部

2020年1月10日(金)・11日(土)

「豊ふすま総合展示会＆セミナー」兵庫県開催決定!

2020年1月10日(金)・11日(土)に、弊社 島田研修センターにて「豊ふすま総合展示会&セミナー」を開催致します。

最新鋭の豊縫着機械の性能、生産効率の良さをご覧下さい。

また、豊ふすま工具を特価で販売致しますので、当社とお取引のない豊店様もぜひともご来場下さいますようお願い申し上げます。

「次世代省人・省力化システム」提案

「次世代省人・省力化工場」を見据えて、最新の自動化・省人化「豊縫着ライン」を実演します。

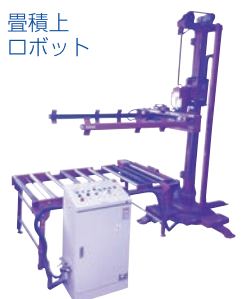
力仕事と思われるいる豊作りですが、最新鋭の機械で、女性の方でも製造でき、女性の活躍の場がますます広がっています。

最新式「全自動隅止機」、「全自動畳積上ロボット」、「豊ブラッシング機」を組み込んだシステムをご提案致します。

「特殊豊」販売方法説明会

豊店様、材料商様に販売していただける特殊豊『お風呂場用畳「湯ったりたみ」』、『柔道畳』、『掘こたつユニット「団欒」』などの販売方法説明会&展示を致します。

豊積上ロボット



最新鋭の豊縫着機械の性能、生産効率の良さをご覧下さい。

また、豊ふすま工具を特価で販売致しますので、当社とお取引のない豊店様もぜひともご来場下さいますようお願い申し上げます。

「繁盛店に学ぶ豊店経営」セミナー

豊仕事大幅に減少していますが、まだまだ「豊仕事を増やす方法」は沢山あります。繁盛豊店さんが実行されている内容を詳しく、ご紹介させていただきます。

「特殊豊」販売方法説明会

豊店様、材料商様に販売していただける特殊豊『お風呂場用畳「湯ったりたみ」』、『柔道畳』、『掘こたつユニット「団欒」』などの販売方法説明会&展示を致します。

豊事業部

部長 熊橋 武彦

※「はんじょうくんブログ」に詳しく掲載しています。
http://kyotosaki-tatami.blog.jp/



開催場所
極東産機(株)島田研修センター (兵庫県たつの市)

開催日時
1月10日(金) 13時~17時
1月11日(土) 9時~17時
(セミナー開催)

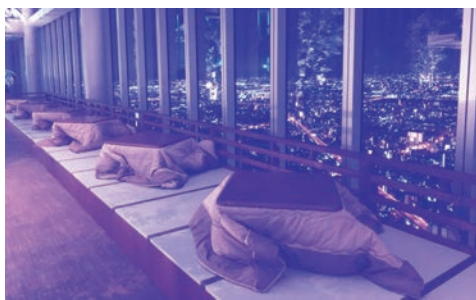
詳しくは当社「はんじょうくんブログ」または、豊事業部(079162・1772)までお問い合わせをお願い致します。

豊事業部
部長 熊橋 武彦

展望台に高床式ユニット畳「望」導入

大阪にある日本一高いビル「あべのハルカス」展望台「ハルカス300」で当社の高床式ユニット畳「望」をご採用いただきました。

高床式ユニット畳「望」の上にコタツを設置し、おでんなどの温かい食事を味わえる期間限定（2019年11月9日～2020年4月12日）のイベントが開催されます。設置する場所のサイズに合うように1帖サイズを26台、40×80cmを15台、40×120cmを15台の計56台を組み合わせて設置



し、地上約300mに畳の和空間が誕生しました。

展望台は夏のビアガーデンに代表されるように暖かい時期はたくさんのお客様で賑わうそうですが、冬の時期は寒さがネックとなっていたため

集客につながる企画を考えていたそうです。そんな中、外気を感じながら落ち着く畳とコタツの温もりスペースで温かい食事を味わい、絶景を楽しめるイベントを企画されました。



一部吹き抜けになっていることから多少、雨で

濡れる可能性があるため今回は草畳表ではなく樹脂畳表を使用。施設管理者の方には「お客様が食べ物等を畳に落としても拭き取れるから安心」と喜んでいただきました。

こたつスペースは期間限定のイベントでの設置になりますが、高床式ユニット畳「望」は単体でも使用が出来るため様々な用途での活用をご検討いただいております。

今回ご紹介させていただきました高床式ユニット畳「望」は弊社カタログ「インテリア業務用総合カタログNo.15」「ユーザライフVol.6」に掲載しております。商品のご使用や販売に関することはお気軽にお問い合わせ下さい。

ホームページにも商品の詳細を掲載しておりますのでご覧ください。
<https://www.kyokuto-tatami.jp/nozomi/>

コンシューマ事業部

古田 裕太郎

執行役員 就任のご挨拶

各担当部門における基本方針の策定とその実施のための力量を備えた人材を選任し、将来の経営陣の候補者の一員との自覚を持たせつつその推進に当たらせるとともに、併せて人材育成を図ることを目的として、本年10月1日「執行役員制度」を導入することいたしました。

執行役員総合企画室長

頃 安 憲 司



このたび執行役員 総合企画室長に就任いたしました。総合企画室は本年10月にできたばかりの新部門です。新事業の創出や現制度の改革といった、当社がこれから取り組むべきテーマについて各部門と連携しながら推進してまいります。ここでの取り組みを通じて少しでもお取引先の皆様に還元していくことが出来るよう、日々精進してまいります。

執行役員生産本部長

瓜 本 利 喜



ミスの撲滅・5S強化・マンパワーの適正配分を配慮した生産体制の整備に当たり、現場・現物・現実の3現実主義の下、情物一致を遵守した見える化を促進し、社員が何をどうするかひと目見れば瞬時に理解・把握ができ行動する、「工場は最強のセールスマン」と社内、変幻自在に対応出来る生産本部を目指し、邁進していきます。

執行役員インテリア事業部新規ルート開拓部長

佐 用 善 彦



新規ルート開拓部は当社の機械、工具を新しいお客様に販売していく部門です。販売ルートの多様化は当社にとって重要な仕事です。当社はお客様の状況にあわせた商品提案により作業環境の改善や売上増のお手伝いをさせて頂いております。当社が培ってきた効率化、省力化のノウハウでお客様のお役に立てるよう取り組んでまいります。今後とも宜しくお願い致します。

執行役員産業機器事業部長兼研究開発本部長

矢 野 太



成長が期待される産業機器事業部と研究開発本部の責任者として全力で重責を全うしていく所存です。若手の成長が著しい事業部門ですので、私も負けずにチャレンジ精神を忘れず、事業発展の為に邁進して参ります。至らぬところは皆様のお力添えが必要でございますので、どうぞよろしくお願い致します。

執行役員インテリア事業部長

村 田 浩 一



このたび、執行役員インテリア事業部長を拝命いたしました。村田浩一でございます。営業配属以来インテリア事業部一筋で、大阪・東京・名古屋を担当させて頂きました。今後は新しい体制のもと、微力ながら事業の発展に専心努力いたします所存でございますので、何卒今後とも一層のご指導ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

執行役員営業管理本部長

宮 城 勇 朗



極東に入社して1年半程経過しましたが、昨年9月の東証上場を機に会社と共に新たなスタートをきったとの思いを持っています。今後、経済社会は第四次産業革命や我が国人口の大幅減少により大きく変貌していくと言われております。このような激動する環境の中にあって、未来に思いを馳せつつ、志をもって果敢に挑戦していきたいと思っております。よろしく宜しくお願い致します。