

マンスリー
MONTHLY
キョクトー

VOL.537

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791) 62-1771
編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <https://www.kyokuto-sanki.co.jp/>



(株)ストックボイス主催（東証協賛）のオンライン企画「出張工場見学」に臨む頃安社長（写真左は頃安憲司執行役員）
（令和2年10月10日）

STOCK VOICE出張工場見学
IN 東証アローズONLINE

極東産機の強みとさらなる生産体制の強化
―(株)ストックボイス主催(東証協賛)のオンライン企画「出張工場見学」におけるプレゼン要旨―

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

極東産機の本社所在地は人口8万弱の兵庫県たつの市、ローカル都市ではあるが、ここに本社を構える上場企業は3社ある。

1948年、畳屋の次男に生まれた祖父が独立して創業、二代目の父が日本初の二大発明「自動壁紙糊付機」「コンピュータ式畳製造システム」を成し遂げ、その後の発展の基盤を作り上げた。

シェア90%の「自動壁紙糊付機」は来年50周年、シェア40%の「コンピュータ式畳製造システム」は40周年のそれぞれ節目を迎える。いずれも業界トップシェアを誇り、これらを擁する「プロフェッショナル部門」が、今後とも「お金」と「技術」と「顧客」を生み出し続けるいわば「畑」、すなわち「ストックビジネス」として、引き続き安定的に発展していくことを期待している。

さて当社は、創業以来一貫して、「職人さんの手仕事の自動化・省力化」を開発コンセプトとして、「真似はされても真似するな!」の信念で、オリジナル商品の開発に邁進してきた。その過程で培った「縫製・裁断・検尺・塗布・剥離・折畳・測定」のコア技術を生かして、顧客仕様に基づく様々な産業機器を手掛け、今では車載用リチウムイオン電池の製造装置に代表される最先端のハイテク関連装置の開発・製造を行うまでに成長してきた。この「インダストリー部門」こそが今後の大きな成長が見込めるいわば「畑」の上に育つ「樹木」、すなわち「フロービジネス」であり、当社の重要部門であるとの認識のもと、その一層の充実に努めているところである。

具体的には、2年前に取得した当社工場隣接の工場用地を活用した工場の新設計画を鋭意進めるとともに、去る10月1日に子会社化した、ロボット技術関連の各種自動化システムの開発・販売を得意とする(株)ROSECCとのシナジー効果を大いに発揮していきたい。

改めて当社の三つの「強み」を述べると、「技術力がすごい!」「商品力がすごい!」「ビジネスモデルがユニーク!」である。更にあえて一つ付け加えるならば、「元官僚で落研出身の社長がユニーク!」となる。う。「創業70年以上」「ローカル都市に立地」「社名漢字4文字」「機械メーカー」と、地味な銘柄の4要素をすべて併せ持つように見える当社ではあるが、以上に述べた通り、意外な可能性を秘めていることがお分かりいただけたと思う。当社の今後の飛躍に大いに期待していただきたい。

●インテリア事業部

好評開催中！

得選品フェア2020秋冬

『得選品フェア2020秋冬』のご案内です。
注目の新商品、季節商品、売れ筋の人気商品を掲載し好評開催中です。



【期間】

2021年1月29日まで

【紙面】

A4サイズ24ページ

【掲載商品の一例】

◇ツールバッグキャリー
重くかさばる荷物でも楽に運べるキャスター付きのツールバッグです。

電車やバスでの移動、駐車場から現場までの移動などに大変便利です。

ベルトを装着した腰袋をそのまま収納できるよう収納スペースや開口部を大きく設計しています。

一緒に使えるビジネス

バッグも付属しており、仕事道具の整理整頓にも役立ちます。



63-8249

◇コーナーカッター極刀
サウスポー

壁際の床材カットのロングセラー商品『コーナーカッター極刀』、従来よりご要望の多かった左きき用を発売しました。従来品の勝手反対で、使用方法は同じです。左ききの方はもちろん、左右両方向から施工できるため、従来品と併用での使用も可能です。



21-5751

◇スーパーミネX

前面照射と全方向照射を使い分けできる画期的

なLED作業灯です。

4800lmと明るく、照射角300度まで光の広がり方を調整できます。



53-6156

【WEB限定チラシ
得選品フェア新商品
売れ筋ランキング】

前回からリニューアルし、ここでは購入できない限定商品や数量限定商品など多数ご用意しています。

また、今回は2020年9月期の得選品フェア新商品年間売れ筋ランキングを掲載しています。是非、ご覧ください。

WEBコーナーは
コチラ



インテリア事業部

木村 一紀

●インテリア事業部

私も使っています。

高機能自動壁紙糊付け機『ATHLEAD ALEX Renew』

今回は、高機能自動壁紙糊付け機『ATHLEAD ALEX Renew』の東北地方第1号機をご購入いただきました山形県尾花沢市のHARIMONO OYA代表 間宮尚樹様にお話を伺いました。



●今回で導入いただいた
きっかけは？

今年の6月に独立して会社を立ち上げました。以前勤めていた会社でも極東の糊付け機を使っており、使い勝手には満足していたので、極東の糊付け機を購入することは決めていましたが、今回独立したことで自分にプレッシャーを与え、モチベーションを上げる意味でも一番高額で高機能機であ

るATHLEAD ALEX Renewを購入することに決めました。東北地方での購入第1号機という点はたまたまですが、今回お話を伺い新しいスタートを切るにあたり、これも何かの縁かもしれないと思いました。

●気に入った点は

見た目がカッコイイ。黒を基調にしているのも、高級感が有りととても気に入っています。

今迄は横に操作BOXが付いているタイプの糊付け機しか使ったことが無かったのですが、正面操作タイプも以前から興味

が有り、実際に使用してみた所、抵抗はなく入力の操作性は良いです。また、セキュリティに関してもしっかりとしているのも、使わない時はしっかりロックをかける様にしています。

その他には標準付属のカットテープのサイド盤がプランジャ式になっていますが、今迄は蝶ネジ式しか使ったことが無

かったもので、最初はプランジャ式を使用することに抵抗が有りましたが、使い慣れるとネジの開け閉めが要らなく移動がスムーズに出来るので、とても使い勝手が良いです。

●今後の予定

今回独立して、新しい糊付け機も購入したので、現在の張替メインの仕事から新築物件等、仕事の幅を増やし、活動エリアも徐々に広げていきたいと考えています。仕事が軌道に乗れば糊付け機の追加購入も必要になるかと思いますが、その時はまた極東の糊付け機を購入します。

お忙しい中、快く取材に応じていただき誠に有難うございました。

ATHLEAD ALEX Renew 東北第1号機をご購入いただいた、HARIMONO OYA様の今後益々のご発展を祈念申し上げます。

インテリア事業部

主任 小山 陽一郎

● 豊事業部

福井県福井市 中村豊ふすま株式会社様

事業の多角化で『両平刺機』と『大判プリンター』を導入

代表取締役社長 中村康博様は、元々は福井県勝山市の中村豊店様で父親と兄弟で経営をされていました。平成12年に構造改革を実行して売上が増えたため、平成17年にご夫婦で福井市に支店を開設されました。



社を設立。平成28年に工場を拡張し『両框裁断機チップソーWIN』と『両框縫機MAX』を導入され、作業効率を大幅にアップされました。

平成29年には、他店で豊製造及び経営の勉強を終えたご子息が入社され、現在は社長夫婦とご子息夫婦の4名体制で経営をされています。

令和2年、差別化と高付加価値商品の取扱を目指し、ものづくり補助金で『両平刺機MASTER』と、襖・障子のオリジナル商品の販売のために『大判プリンター』を導入していただきました。



当初は、プリンターの操作や販売ルート作りに苦労されましたが、上手

く活用されているJCS豊店様に相談したり、積極的に勉強をされて、今ではホテル・旅館に向けて販売ルートを確立し、今後は一般顧客に広めていくとやる気満々で取り組んでおられます。



中村社長は、「どんどん新しい事業にチャレンジして、お客様から喜んでいただく会社を目指して頑張りたい」とおっしゃってられます。

この度はお忙しい中、取材にご協力いただき、誠に有難うございました。今後益々のご発展ご活躍をお祈り申し上げます。

豊事業部

北陸・近畿担当

部長 岡本 昭則

● 豊事業部

オンラインセミナー 2020年11月14日(土)

2020豊店withコロナ『経営V字回復』セミナー

来たる2020年11月14日(土)に、(株)ステディ・コンサルティング 代表取締役 依岡聡様によるWEB会議システムZoomを用いた「オンラインセミナー」2020豊店withコロナ『経営V字回復』セミナーを開催致します。



「コロナで商売のすべてが変わった!これからも『愛する』豊業を続けたいあなたへ!」と題し、依岡講師が、22年間のコンサル業務に基づいて「がっちり稼いでいる豊店の法則」や「正しいチラシの作り方」利益が残るお金の流れ」等をお話していただきます。

●働いている割に儲からない。

●この先も、豊業の仕事を続けたい。

●金融機関からの借り入れ返済が不安。

そんな皆様の思いに込めることができる機会になると確信しております。



2019年10月
セミナー東京会場風景

ぜひとも多くの豊店様にご参加いただけます様、お願い申し上げます。

開催日時

2020年11月14日(土)
13時30分～16時30分

参加場所

皆様の会社、又はご自宅

参加費

1社 1万円(税込)
※1社3人(3アカウン

ト)まで

参加特典

伝説の豊店経営マニュアル1冊
(依岡講師がこれまで指導してきた経営ノウハウがぎゅっしりつまっています)

通常販売価格29,800円をプレゼント

定員

30名様限定
※当社とお取引のない豊店様を優先させていただきます。

※録画・録音・写真撮影禁止

お問い合わせ

各営業担当者、または豊事業部(0791621772)まで



2019年11月
セミナー大阪会場風景

詳しくは「はんじょうくんブログ」をご覧ください。

※はんじょうくんブログ
http://kyokuto-sanki-tata
mi.idblog.jp/



豊事業部
部長代理 瀧口 昌宏

「ジムボード ネオ」を納入

衝撃、騒音にお悩みのフィットネスクラブ様で大変好評をいただいている「ジムボード ネオ」。最近では、防音性・防振性・耐衝撃性の機能に目をつけていただきフィットネスクラブ様以外からの問い合わせも増えてきました。



【ジムボード ネオ】

と「ラバーマット ロールタイプ」、見切り材「アルミフレーム」を設置いただきました。



【E・ZO FUKUOKA】



【V-World AREA】

今回、納入させていただいたのは福岡市のペイドームの隣に今年7月にオープンしたエンターテインメント施設「E・ZO FUKUOKA / イーゾ フクオカ」様です。

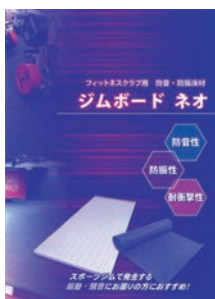
VRマシンや人が飛び跳ねて遊ぶエリアがあり、その振動が階下まで影響することからオープン直前になり防音性、防振性に優れた「ジムボー

ドネオ」の導入を検討。

上部に使用する「ラバーマット」にVRの映像が上手く映るかどうかが懸念事項ではありましたが、問題なく映ったことで採用となりました。

今回のような商業施設様はもちろんのこと病院やリハビリ施設、オフィスなど様々な施設の防音・防振対策に「ジムボードネオ」を検討、ご使用いただいております。

今回、ご紹介させていただいた商品のご使用や販売に関することは、是非お問い合わせ下さい。



お問い合わせ先
TEL 0791-62-0088

コンシューマ事業部
担当部長 山岡 亮一

ご免下さい家庭訪問です

新婚編

生産本部 加工部 北本 啓五
瑠音

結婚日 令和2年4月18日

新婚5ヶ月目の心境は？

楽しくやっています。

充実しています。

お二人の出会いのきっかけは何ですか？

共通の友人からです。

その時のお互いの印象は？

かわいい。

意外と男前

お二人の恋愛期間はどのくらいですか？

3年

お二人の主なデートコースはどちら方面でしたか？

神戸方面

恋愛中の主導権はどちらのものでしたか？

ハーフ&ハーフ

それについての奥様のご意見はいかに？

特にありません。

ご主人からのプロポーズは、いつ、どこでありましたか？

内緒！



お互いに見て、結婚後何が一番変わりましたか？

男前さが倍増。

より頼りになった

それは、どうですか？

愛されていると実感したから。

日々頑張ってくれているから。

新婚旅行はどこへ行かれましたか？

コナがおさまってから。

ところで、お二人の力関係はどんな具合ですか？

5

5

得意な料理は何ですか？

からあげ

ご主人いかがですか？

おいしくて白米がすすみます。

とりあえず今、目前のお二人の目標は何ですか？

貯金を頑張る。

その為に、お二人の間で何か取り決めはありますか？

無駄遣いをやめる。

お二人の共通の趣味やスポーツはありますか？

カラオケ

そのことで、良かったこと、悪かったことは？

(良)楽しくスッカリする。

*最後に、お二人の将来の夢は何ですか？

マイホーム

お子様のご予定は？

男1人、女1人

「見落とさない為に」



今年の夏、我が家の裏の草刈りを行った時のことです。現在84歳になる私の父から、「ミヨウガまで刈ってしまったているじゃないか」と叱られてしまいました。私は、刈った覚えが全くなく、父にどれがミヨウガの葉なのかを教えてくれと頼みまきた葉は、私が笹の仲間であると思い込んでおり草同様に、刈ってしまったようでした。その葉の根元には10本以上のミヨウガが隠れており、その日の我が家の夕食の一品に並びました。草刈りは慣れた仕事でしたが、単に刈るだけでは必要なものも一緒になくしてしまうこともあると気付きました。

研究開発本部
部長代理 讃岐 健生