

マンスリー MONTHLY キョクトー

VOL.538

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791) 62-1771
編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <https://www.kyokuto-sanki.co.jp/>

兵庫県高等学校教育研究会 科学部会西播磨支部様 会社見学



令和2年11月20日(金) 本社玄関前にて

科学的思考とは？

— 兵庫県高等学校教育研究会科学部会西播磨支部来社時講演骨子 —

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

「文科系か理科系か？」…大学進学に際して求められる選択である。単に数学が好きか嫌いかで決まるかもしれない高校時代のこの選択が一生を左右することもありうるのだ。私自身は高校時代、数学が得意、化学が好き、国語が苦手であり、文句なしに理科系を選択した。大学では工学部化学工学科に進んだが、卒業時は同級生の多くが大企業への就職（プラント設計等）か大学院進学を選択する中で、そのいずれでもない国家公務員（化学）区分、しかも研究職ではなく行政職を希望し科学技術庁に入った。この時点で私自身「文科系か理科系か？」はすでに曖昧になっていた。しかし以下の「化学的思考」は体に染みついており、その意味で「理科系的思考の人間」と言うことが出来るよう。

○どんなに物質が変化しても元素の組成は不変！

(例) $2\text{H}_2 + \text{O}_2 \rightarrow 2\text{H}_2\text{O}$ 水素4つ、酸素2つは、反応の前後で変わらない！

○人間は酸素、炭素、水素、窒素、カルシウム、リン（以上で全体の98.5%）をはじめ約20の元素からできている。

（昔、ある新書で読んだが、その元素の材料費は約一万円とのこと！）

結局、人間は元素の集合体に過ぎず、人間の行う高度な営みも、複雑な化学反応の組み合わせに他ならない。これはある種の「哲学的思考」にも通じる。その昔世界史で習ったが、古代ギリシャの哲学者が「万物の根源は？」を追求し、「水」や「火」を経て結局これ以上分けられないことを意味する「原子（アトム）」に行き着いたことを思い出す。

そしてもう一つ、以下の「化学工学的思考」も私の日常の考え方の基本、いや会社経営を行う上での基本にもなっている。

○化学反応の前と後とで、物質・エネルギーの総量は不変！

「インプット量－アウトプット量＝蓄積量（一部損耗する量も含む）」

これで世の中のすべての現象を理解できるし、収入と支出、損益など「企業会計」の考え方の基本も同じである。

以上の基本的思考を背景に、次の「論理的思考」が更に重要である。○いわゆる「場合分け」により、あらゆる選択肢を考え出し、その中から最適な回答を選ぶ（他は捨てる）

選択の基準は「メリット・デメリットの多少」を基本として総合的に判断するが、回答は一つとは限らない。五木寛之は、その著書「選ぶ力（文春新書）」の中で「人生とは『選ぶ』ことの連続だ」「『生きる』とは『選ぶ』ことである」と書いたが、会社経営も人生と全く同じである。

●インテリア事業部

大好評実施中！

2021春に向けてのペッカーキャンペーン

電動式でパワフル設計、現場の省力化に活躍の床材剥がし機「ペッカー」シリーズ。発売以来、現場のニーズを吸収しながら進化を続け、40年以上もの長い間多くの皆様にご愛用いただいております。

今では内装工事のみならず、解体工事や防水床工事、鉄道車両床シートのリニューアルなど、幅広い現場で活躍しています。

現在、最新の同シリーズを対象に「2021春に向けてのペッカーキャンペーン」を実施しています。



●対象製品
ハードペッカー／
HK-2

↓自走式。固着したシート系床材の剥がし作業に大活躍。

●パワフルペッカー／SM-17

↓自走式。Pタイル、CFなどの床材剥がし作業に威力を発揮します。



パワフルペッカー SM-17
品番：21-6804

作業風景の動画はこちらから



●ストロングペッカー／SM-18

↓刃物入斜角を8段階で調整可能。現場ごとの最適な角度で作業できます。

●コンパクトペッカー／MP-7

↓着脱式ハンドルを採用。ベランダや階段周りなどの小規模スペースにオススメ。

【内容】

☆特典1

キャンペーン期間中に対象製品をご購入いただいたと、お手持ちのペッカー1台を下取り致します。

※下取りはご購入1台につき1台とさせていただきます。

☆特典2

キャンペーン期間中に対象製品をご購入いただくと、専用替刃（タイル刃もしくは強力刃）を増量サービス致します。

※増量替刃は製品外箱に貼付してお届け致します。

【期間】

令和3年3月末日まで

キャンペーン各製品の詳細はこちらから



お得なキャンペーンとなっておりますので、これから迎える年末、年度末の繁忙期を見据え、「ペッカー」シリーズの販売あるいは購入のご検討をお願い致します。

インテリア事業部

岡崎 悠馬

●インテリア事業部

私も使っています。

自動壁紙糊付け機「Hiβ・MASTER2」

今月は札幌市内で内装工事業を営まれている有限会社 藤井表具、取締役の藤井大亮様に「Hiβ・MASTER2」の魅力についてお聞きしました。



●導入のきっかけは？

極東製で軽量かつコンパクトな糊付け機が発売されていたことで検討していました。

●購入に至った大きな理由

当時、Prime SDを使用しており、まだ使える状態でしたが、機械の軽さとSCスリッターIII型が標準装備になっているということから購入に至りました。

●特に気に入っている点

「簡易巻き取り装置」を使用し糊の付いた壁紙をラッピングすることで仕事の幅を広げることが出来たことです。

●導入前後の違いは

作業効率が格段に上がったと実感しています。軽量、コンパクトなため、現場への積み下ろしが楽になり体への負担も軽減されたと思います。

●導入後の感想

現在、MASTER2を2台（クリスタルレッド・メロウパール）使用していますが使い勝手が良く言うことありません。周りにも薦めたい機械です。



●今後の事業展開の予定

会社を拡大させていきたいのは勿論のことですが、これから力を入れていきたいと思っていることは、若手の育成です。私の知識を若手に伝えていければと思っています。

●当社の要望等

最新機種、ATHLEAD ALEX Renewで電卓機能が付いたこと、ユーザーの声をしっかりと聞いて下さりありがたい。このようなことを

してくれる極東は、私にとって身近に感じる存在です。今後もユーザーの声をしっかりと受け止めてくれることを願っています。

●その他

いつも敏速に動いていただき助かっています。新商品に繋がる情報など共有していけたらと思っています。



お忙しい中、急でありましたが快く取材に応じていただき誠にありがとうございました。ありがとうございました。

藤井表具様には今回の取材以外にも、新商品に繋がる情報の提供をいただくことが出来ました。今後とも、機械、工具類に関する要望がありましたら、何なりとお申し付け下さいませ。

藤井表具様の今後益々のご発展をお祈り申し上げます。

札幌営業所
主任 尾方 聖

● 豊事業部

宮城県富谷市 豊のナカジマ様

「両用ロボットVICTORY&豊美人Ⅱ」導入で大活躍

宮城県富谷市（商圏人口5万3千人）に店舗がある、豊のナカジマ様をご紹介します。



店舗外観

製造装置ホットプレス機（半量用）を購入され、縁無量の作成に着手し、順調に仕事を獲得されています。

平成29年には、15年使用した両用ロボットKTを、最新式「両用ロボットVICTORY」に代替していただきました。以前の機械に比べて、更に作業効率が上がリ、営業時間の確保や、新しい機能も増え、喜んで使っていました。



工場内

豊のナカジマ様と弊社のお取引は、内装工事をされている、株式会社ナカジマ装建様が豊事業部新設するにあたり、平成14年に「スーパージミナイン」を導入し、「構造改革」を実行していただいたことから始まりました。

初めは不安の中でのスタートでしたが、「構造改革」を実直に実践され、順調に個人のお客様を獲得し、売上を増やされました。現在も継続して、販促活動を行い、順調に売上を伸ばされています。

以前より豊表の泥落としで悩まれておりました。豊製造後に手で豊表を拭き、納品後にもお客様のご自宅で掃除も行っていました。作業時間の効率アップと、体への負担を軽減するために、令和2年10月に豊表ブラッシング機

「豊美人Ⅱ」を導入していただきました。導入後は、作業効率、体への負担などの悩みは全て解決され、お客様の満足度もさらに高めることが出来たとおっしゃってくださいます。



現在も仕事を実直に取り組まれている豊のナカジマ様には、私も学ぶことが多く大変勉強させていただきました。今後ともしっかりとサポートさせていただきます。この度はお忙しい所、取材にご協力していただき、ありがとうございます。今後とも益々のご発展をお祈り申し上げます。

豊事業部 東北担当
富山 高志

● 豊事業部

「大感謝セール」好評実施中！
兵庫豊展示会&セミナー開催決定！

期間 2020年11月24日～12月28日
開催 2021年1月8日（金）・9日（土）

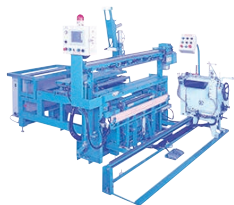
CS40周年記念
大感謝セール実施中

CS（コンピュータ）式豊製造システム）40周年を記念して、「大感謝セール」を2020年11月24日～12月28日迄開催致します。人気商品が特別価格になっておりますので、この機会に是非お買い求め下さいませ。様、よろしくお願い致します。

《整備機》
数量限定1台！
自動片框裁断機
マルチロボットKT-21

コンピュータ式で、框裁断から表張、框縫までをワンタッチで自動運転。

○新品時販売価格
660万円→
整備機特価400万円



高性能寸取器
ストリッパープレミアム

3方向合わせが簡単で、正確に測定できる人気のレーザー寸取器です。

○通常販売価格
220,000円→
160,000円



この他にも多数特価商品をご用意しております。（価格は運賃、消費税、据付費別）



*詳しくはセールチラシをご覧ください。

兵庫豊展示会&セミナー
開催決定

開催場所
極東産機（株）島田研修センター（兵庫県たつの市）

開催日時
2021年1月8日（金）
13時～17時
2021年1月9日（土）
9時～16時

機械実演&展示会
「次世代省人・省力化工場」を見据えて、最新の自動化・省人化「豊縫着

自動化・省人化「豊縫着

ライン」を実演します。最新鋭の豊縫着機械の性能、生産効率の良さをご覧下さい。

全国オンライン同時配信
豊店経営セミナー

開催日時
2021年1月9日（土）
10時～11時30分

まだまだ「豊仕事を増やす方法」は沢山あります。繁盛豊店さんが実行されている内容を詳しく、ご紹介させていただきます。ぜひお聞き下さい。

《豊店様事例発表》

愛知県岡崎市
株式会社 實吉 永田豊店
代表取締役社長 永田 修敬様



詳しくは当社「はんじょうくんブログ」または、豊事業部（0791-6211772）までお問い合わせをお願い致します。

豊事業部
部長 熊橋 武彦

コロナに負けずに展示会開催

今回は新型コロナウィルスの影響で、個展や展示会の開催が難しく様々なイベントも中止されている中で、頑張られている地元のJA様の展示会に弊社も出展し、ソーラーや蓄電システムを中心にPRさせていただきました。その様子をご紹介します。



〔住宅用太陽光発電の10年後…〕
住宅用太陽光発電の余剰電力の買取期間は10年間定められており、2009年11月に開始した同制度は、2019年11月

以降順次満了を迎えています。満了を迎えられる方にはお知らせが届きます。電力会社により違いはありますが、関西電力様のエリアでは、満了後の余剰電力の買取単価は1kWh当たり8円となっています。今回のJA様の展示会にも満了の通知が届いた方が多数相談にいられました。

〔賢く電気を使う〕

10年を超えたお客様には蓄電システムを提案させていただきました。晴れた日は日中に余った電気を売らずに蓄電し、太陽が沈んだ後に放電します。雨の日は割安な深夜電力を充電し、日中放電します。これにより割高な時間帯の電力の購入を減らす事が出来ます。また電気代に上乘せされている再エネ賦課金を減らす事が出来ます。

〔売電先の選択〕

固定価格の満了に伴い多くの電力小売業者が参

入しています。その内の

一社のサービスをご紹介します。弊社も代理店となっているシャープさんと丸紅さんの特別プランです。プランを選択されると関西電力様のエリアでは1kWh当たり10円で買い取りしてくれます。さらにシャープ製太陽光発電システムを設置のお客様がシャープ製の蓄電システムを導入で初年度に限り14円で買い取りしていただけます。実は私も8.4kWhの蓄電システムを導入予定しております。私の家は余剰電力が多いのでこのプランはありがたいです。原稿が上がるころには皆様が生のお届けできるかと思えます。お問い合わせはこちらまで。

TEL 079-162-1521

ソーラー・

エネルギー事業部

担当課長代理 石原 輝久

ご downstairs 家庭訪問です

新婚編

研究開発本部 田中聖也 由香里

結婚日 2019年10月9日



- * 新婚14ヶ月目の心境は？
- ♥ 楽しく過ごしています
- ◆ 熟年夫婦感が出てきました
- * いよいよ式が始まる直前。ご主人の様子はいかがでしたか？
- ♥ 全く緊張していないように見えました
- * 当のご主人は、どの様な心境でしたか？
- ◆ めちゃくちゃ緊張していました
- * 奥様の花嫁姿、いかがでしたか？
- ◆ ご主人のお美しかったです
- * ご主人の一世一代の晴れ姿、いかがでしたか？
- ♥ いつもより格好良く見えました
- * それに対してご主人のご意見はどうぞ？
- ◆ プロの力は偉大でした（セツト的な意味で）
- * お二人の出会いのきっかけは何ですか？
- ◆ 同僚の田村さんと一緒に行った街コン
- * その時のお互いの印象は？
- ◆ お姉さん
- ♥ おしゃべり
- * お二人の恋愛期間はどのくらいですか？
- ♥ 1年7ヶ月
- * ご主人からのプロポーズは、いつ、どこでありましたか？
- ♥ 難波のイタリアンバル
- * その言葉、正直にどうぞ？
- ◆ 結婚しますか？
- ♥ 奥様の答えは？
- * お互いに見て、結婚後何が一番変わりましたか？
- ♥ 体型
- ◆ 今までどおりだと思います
- * それ、どうしてですか？
- ♥ よく食べるので
- * ところで、お二人の力関係はどうな具合ですか？
- ◆ 妻6…夫4
- * 得意な料理は何ですか？
- ♥ カルボナーラ
- * ご主人いかがですか？
- ◆ 出てきたらテンション上がります
- * 奥様にとって、どうしても書いてもらいたいご主人の悪い癖はありますか？
- ♥ 早食い
- * ご主人、決意のほどは？
- ◆ 善処致します
- * お二人の出会いのきっかけは何ですか？
- ♥ コロナで行けなかったハワイに行きたい
- * その為に、お二人の間で何か取り決めはありますか？
- ♥ 飲み代にお金を使い過ぎない
- * お二人の共通の趣味やスポーツはありますか？
- ♥ 音楽
- * そのことで、良かったこと、悪かったことは？
- ◆ 良）一緒にライブに行けた（悪）結婚式の曲決めが難航した
- * 最後に、お二人の将来の夢は何ですか？
- ♥ いつまでも仲良く年をとる
- * お子様のご予定は？
- ◆ 男1人

赤とんぼ

「転禍為福（てんかひふく）」

コロナ禍により、出来ないことが多くなっている毎日。

「これでいいかな」「しかたがない」と思い慣れることを危険と考え、「こんなことでいいのか？」と思い、乗り越えるしかない。

老子の「禍は福の倚る所、福は禍の伏す所」の言葉を思い出し、もつと前に行くパワーがある！チャンスはある！と思いつけずには部員と共に健康管理を心掛け、常に手洗い・うがい・洗顔を行い、付着したウイルスを落とすと共に基礎代謝の向上に努め、極東産機の製品を愛用して下さる顧客の姿を、脳裏に浮かべ、強い身体・チームワークで新たなアイテムを検索・実現へと、失敗を恐れず七転び八起きで日々改善を図り、もの作りに頑張っています。

生産本部

本部長 瓜本 利喜