

マンスリー
MONTHLY
キョクトー

VOL.566

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791)62-1771
編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <https://www.kyokuto-sanki.co.jp/>



期待の新戦力

令和5年度 入社式

〔4月3日 本社〕

「勸善懲悪」そして「道徳」

— 令和5年度入社式における社長挨拶より —

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

近年全く見かけなくなったが「勸善懲悪」という言葉がある。その意味は「善事を勧め、悪事を懲らすこと。特に、小説・芝居などで、善玉が最後には栄え、悪玉は滅びるという筋書きによって示される、道徳的な見解に言う。」とある。(小学館「大辞泉」より)

確かに昭和30年代から40年代初頭にかけての月光仮面やウルトラマンに代表される特撮・ヒーローもの、最盛期の東映時代劇等にもみられる通り、かつては「善は栄え、悪は滅びる」という典型的なパターンがあった。「善いことは善い、悪いことは悪い」という基本理念は理屈抜きに極めて明確であった。

しかし、冷戦構造の崩壊後、世界がより多様化・複雑化したためか、近年の007シリーズ、ミッション・インポッシブルシリーズなど洋画の世界でも、善と悪の区別がつきにくくなった。また同時に、時代の変化とともに様々な価値観が生まれてきたためか、ある一つの事象に対して正反対の見解が生まれることが当たり前になってきた。一方の真つ当な主張までが、正反対の主張によって中和され、さらには打ち消されてしまうこともしばしばである。ヘタをすると、善悪の判断基準自体が逆転し「善が悪になり、悪が善になる」する恐れさえあるのだ。例えば、カチカチ山のタヌキに火をつけて懲らしめる↓タヌキが可哀そう。節分の「鬼は外」↓鬼も改心するから「鬼は内」へ…等。

最近では殺人犯でさえ「殺人は悪で絶対に許せない」という非難の声の一方で、犯人の不幸な生い立ちを繰り返し報じ、ネット上などではある意味犯人を擁護し、殺人の動機に理解を示し、英雄視さえする意見まで出されてきている。

なぜ理屈抜きで人殺しは悪いと教えないのか？なぜ道徳の授業を増やさずに、投資の授業を設けたりするのか？人間の知恵はどうして悪い企みばかりに活かされてしまうのか？主役の顔が見えないままに情報が溢れかえるネット社会が、悪知恵の増長と悪人の跳梁跋扈を加速している。そのため、性善説で成り立っていたはずの我が国の社会秩序を、性悪説に立って見直さざるを得なくなってきたのは誠に残念である。

改めて「道徳」(＝「人々が、善悪をわきまえて正しい行為をなすために、守り従わねばならない規範の総体」前出「大辞泉」より)の教育の重要性を強調しておきたい。

●インテリア事業部

建築業界向け見積・請求管理クラウドツールGOOLIP

インボイス制度対応

当社は建築業界向け見積・請求管理クラウドツール「GOOLIP/グリップ」のサービスを2021年10月に開始しました。

GOOLIPはアプリに必要なデータをクラウド上で管理し、ご利用いただくことで請求業務における事務作業を大幅にカットできます。

「印刷イメージ通りの入力画面なのでわかりやすい」「見積・受注・売上の原価管理が案件管理に集約されており状況把握がしやすくなった」などお客様から喜びの声も多く頂戴しています。

今回は、GOOLIPの機能のなかでもおすすめの機能を紹介します。
【インボイス制度対応】
 インボイス制度が本年10月1日から開始されます。

インボイス（適格請求書）とは売手が買手に対して、正確な適用税率や消費税額などを伝えるものです。
 GOOLIPでは、適格請

求書に必要な、適用税率、消費税、合計を請求単位で計算し表記できます。

適用税率ごとの消費税の記載

合計	270,000	消費税(10%)	27,000
9%分金	0	消費税(9%)	0
10%分金	270,000	消費税(10%)	27,000
入金額	0	軽減税率対象品	

登録番号の記載(サンプル)

極東産機株式会社
 登録番号 T4-1234-5678-9012
 極東太郎
 〒679-4195 兵庫県 たつの市龍野町 日飼190
 TEL:0791-62-1771 FAX:0791-62-1772

【明細レポート機能】

見積書や請求書のよく使用する明細パターンをあらかじめ登録しておき、似たような案件が発生した場合に、履歴から探す必要もなく、登録した明細を呼び出すことができる機能です。見積・請求業務のさらなる時間短縮に活用できます。

【料金プラン】

- ミニマム (月額5,000円)
 伝票管理から始めたい方向けのオトクなプランです。10枚/月の伝票を作成できます。
- ベーシック (月額1,980円)

基本的な機能が揃ったプランです。売掛管理、売上集計などの機能をご利用いただけます。

●スタンダード (月額3,980円)
 より機能を拡充させ、業務効率を促進するプランです。原価管理機能などがご利用いただけます。

●プレミアム (月額5,980円)
 見積から仕入管理までご利用できるプランです。購買(仕入)データを元にした原価管理やリアルタイム管理機能がご利用いただけます。

※価格はすべて税別価格です。いずれのプランも最大2カ月の無料トライアル期間がありますので是非ご利用ください。



GOOLIP 推進グループ
 グループ長 上原 広大

●インテリア事業部

軽量自動壁紙糊付機「Hiβ・UNN-I」

私も使っています。

今月は埼玉県川越市で壁紙の貼り替えや床工事、畳の製造・張り替え、襖・障子の貼り替えなど、内装リフォームを中心に外壁塗装や外構工事まで、幅広く事業を展開されている有限会社コバタミコーポレーション様をご紹介します。

有限会社コバタミコーポレーション様は、軽量自動壁紙糊付機「Hiβ・MASTERR」をはじめMASTERRシリーズの他、「PrimeⅢ」や糊自動攪拌供給機「NEW PLASSTIRON」を所有されています。



●購入に至った大きな理由は？

歴代のMASTERRシリーズを所有しているのので、使い慣れた軽量タイプの後継機種であるHiβ・UNN-Iに決めました。

●特に気に入った点は？

一番は軽いことです。MASTERRシリーズ同様、現場への搬入・搬出が楽になりました。

また洗いやすくなったことで、作業後の掃除が楽になりました。

●その他

NEW PLASSTIRONをHiβ・MASTERR2と連動で使用して

販売店展示会に出向いたところ、仲間の職人が買い替えるタイミングで、自分も欲しくなり購入しました。



●今後の事業展開

内装・外装工事全般を事業展開していますが、さらに事業規模を拡張させていきたいです。

●当社への要望など

掃除がさらに楽になるよう、洗いやすい軽量タイプの自動壁紙糊付機の開発をお願いします。

このたびは、お忙しい中取材にご協力いただき誠にありがとうございます。

今後とも有限会社コバタミコーポレーション様の益々のご発展を祈念しております。

北関東営業所
 課長 梶間 智行

● 豊事業部 宮崎県宮崎市 株式会社たみふすまのイマムラ様
常に最新鋭の設備で高品質な畳の製造にチャレンジしています

会社紹介

1947年創業の(株)たみふすまのイマムラ様は、現在の代表取締役社長 今村公彦様で三代目となります。本店には、コンパクトライン、宮崎南店には、へり無畳関連の設備を導入。事業内容は畳・襖・障子・網戸・壁紙・カーテンです。



(株)たみふすまのイマムラ様
YouTube動画

機械導入のきっかけ

二代目になる現会長の頃は、世の中に仕事があふれ、設備を増強すれば売上が上がるという時代でしたが、単なる設備増強ではなく、省力化と高品質な畳の生産力の強化をはかりたいとの現会長のご意向で、1995年にコンパクトラインの導入となりました。

導入機械の紹介

常に最新鋭の高性能な設備で高品質な畳の製造にチャレンジしたいと思っ

ておられ、本店にはコンパクトライン「両框裁断機ADVANCE」「表張付両框縫機MAX」「両平刺機MASTER」「両返縫機SWING PLUS」と「畳積上ロボットTOWER」

「襖表張機横型II」「襖框乾燥機パワーワンデイ」と最新鋭の紫色の機械が並んでいます。宮崎南店には、ものづくり補助金を活用してへり無畳関連の「縁無畳用自動折曲機TATSUJIN」「畳用圧着折曲機SPコンバイン」「薄畳対応表張付框縫ロボット」を導入いただいています。



気に入っていただいている点

「大黒天NEO」や「コードレス検助」を使うことにより、正確な寸法の畳が出来上がる。また、仕上がりも会長の時代から

とても厳しく要求されましたが、誰が操作しても均一な品質の良い畳が出来上がるとご満足いただいています。

今後の抱負

へり無畳や置き畳の生産力の強化をおこなうとともに、自社施工の畳、襖の仕事をごこの畳店にも負けないように極めたい。当社に頼めば安心と言われるような仕事が出来たい。また、従業員の働き方改革も進めて働く満足度も上げていきたいとのこと。



このたびはお忙しい中、取材にご協力いただきまして誠にありがとうございます。今後も益々のご発展とご活躍を祈念いたします。

豊事業部
九州・沖縄担当
部長 上杉 英二

● 豊事業部 沖縄県浦添市 株式会社沖縄敷物商會様
畳商材展示即売会&講演会
4月15日開催

(株)沖縄敷物商會様が、自社工場にて畳商材展示即売会と講演会を開催され、極東産機も参加させていただきます。ぜひ、畳店様に参加していただきたく、ご案内いたします。

開催日時
2023年4月15日
9時~16時

開催場所
(株)沖縄敷物商會
浦添配送センター様
沖縄県浦添市経塚552

お申込
左記QRコードから、お申込みの方よろしくお願いたします。

講演会
YouTube
同時配信
申込はこちら

展示即売会

畳表、縫着糸、工具、副資材等、畳商材を特価販売されます。

講演会&
プレゼンテーション
12時30分~14時

宮崎県で畳店を営まれている(株)たみふすまのイマムラ様と当社代表取締役社長の講演や、材料

等のメーカー様からの商品説明等をYouTubeで同時配信いたします。利益を確保して安定した畳店経営

講師

(株)株式会社たみふすまのイマムラ
(宮崎県宮崎市)



代表取締役社長
今村 公彦様

(株)たみふすまのイマムラ様
YouTube
動画



「非日常」が「日常」になった新時代、勝ち残り発展する畳店のなすべきこと、変えるべきこと、守るべきことをしっかりと見極めて、即実行しよう!

講師
極東産機株式会社



代表取締役社長
頃安 雅樹

2023年1月14日(土) 畳店経営セミナー講演動画全7本 YouTubeにて初公開

社員と共に、販路拡大への道のり
地域に必要とされる会社へ



水戸店 代表取締役
松永 有希様 関川 恵一様

講師

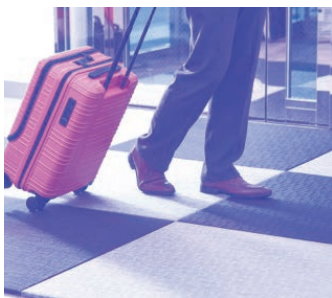
(株)関川豊商店(茨城県)のものづくり補助金(5回)&事業再構築補助金(1回)採択のコメントと元気が出る松永様の発表をぜひお聞きください!



豊事業部
主任 小池 靖子

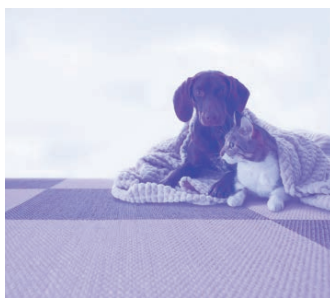
デザインタイルVieia

デザインタイルVieia（ビエラ）はニュー畳ライフVoi・6改訂版からの新商品で、クッション性のある軽量芯材を使用した厚み6.5mmのタイルです。商品名は生地の織り方から命名しました。バリエーションが豊富で落ち着いたものからお部屋が明るくなるようなポップなものまで、幅広いデザインをご用意しております。



商品の性能については、耐久性・耐候性に優れ、防炎・耐水・防滑、衝撃緩和など安心安全な床材です。その滑りにくさ・耐久性・耐水性の高さからご家庭はもちろん、

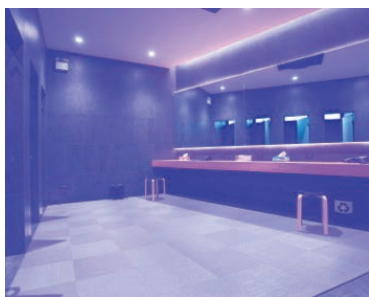
ペット共生施設様へおすすめてです。



施工のしやすさにも優れており、吸着シートタイプならフロアリングやPタイルなどへ接着剤を使用せずに設置できます。下地がモルタルや合板の物件に適したスタンダードタイプもごさいます。新築物件はもちろん、リノベーションなど、さまざまなシーンでご使用いただけます。最近では都内の住宅改修物件でもご採用いただきました。

サイズについては、450mm角なので扱いやすく、お部屋に合わせてカッターで簡単に裁断できます。その他900mm

角サイズも対応可能ですのでお問い合わせください。



デザインタイルVieia
450×450mm
厚み6.5mm
価格2500円/㎡

この他にもお風呂用畳「湯ったりたたみ」や運動施設や子ども用施設に適したスポーツ畳マット「Rio」など、ご使用されるお部屋や施設様にぴったりの畳をご用意できますのでお気軽にお問い合わせください。

TEL0791-62-0088

コンシューマ事業部

羽山 史織

若手社員に

突撃インタビュー!

令和4年4月入社 前編

 池山凌典	 藤井悠斗
 内村 護	 吉田悠馬
 葛原爽太郎	 米澤駿弥
 谷口東次	

1年ぶりに同期が集まりました！普段は下の名前で呼び合う仲良し同期です！
久しぶりにあった感想
藤井葛原さん（東京営業所配属）以外はよく会っているのですが、久しぶりな感じはしない。全員揃って、新入社員研修のことを思い出す。

葛原あつという間の1年。皆変わらずにいてくれたので、安心した。変わったのは髪型くらい笑。実家に帰ってきたような安心感があり、そう思わせてくれる同期に感謝！

谷口葛原さんが帰ってきて、身長が高い3人が集まりました。久しぶりに会えて、元氣そうで良かった。

同期はどんな人たち？

池山私もそうだが、変わり者ばかり。月1くらいのごはんに行ける関係は嬉しい。

内村基本はみんな優しく、個性的な面々。年齢に関係なく、何でも話せる関係で、楽しい。

米澤1年ぶりに会って、そ

れぞれちよつとずつ成長した部分が見え隠れした。

吉田研修を受けて、自分の考えを持った人たちが集まっているなと改めて感じた。学生時代はグループワークをしても、黙り込んでしまうこともあったが、この7人なら各々の意見を発言し、自分自身も勉強になる。

を食べに行き、吉田さんが高いものをおごってくれた。かっこよかった。考えた。桜が綺麗なところやパンダの写真を撮ったことが一番楽しかった思い出。その中で、こんな風に打ち解けられた。内村グループワークで、それぞれがPRするものをブロックで作った。初めて、皆と一緒に取り組んだことだったので、印象的。

この1年で一番大変だったこと

藤井電気の仕事をしていたが、学生時代に電気を触ったこともなく、知識もない。社会人になって、0から新しい知識を取り入れ、勉強したのは大変だった。

吉田購買課で働いているが、配属直後から、図面を見て、それぞれの部品をどこで業者で確保するかを決めていく仕事をしている。学生時代は図面を見ることすらなく、初めてのことばかりだが、0から勉強して、自分が主体的に動いて成長できる良い環境にいる。



新入社員研修の思い出

谷口皆で桜の前で写真を撮って、今でもLINEグループの写真に残っている。それが印象に残っている。また、皆でお寿司