

マンスリー
MONTHLY
キョクトー

VOL.569

発行／極東産機株式会社 〒679-4195 たつの市龍野町日飼190 ☎(0791)62-1771
編集／極東産機(株)総務部 ホームページアドレス <https://www.kyokuto-sanki.co.jp/>



令和5年6月2日(金) 品川プリンスホテル

JCS研究会開催

成功豊店とは？

― 創立75周年記念JCS研究会、ネルデイスカッションにおける質疑に基づく ―

代表取締役社長 頃 安 雅 樹

先代社長 故頃安新が口癖のように話していたことですが、「成功豊店の要件」とは何も特別なものではなく、「素直さ」「やる気」「勉強心」この3つだけです。私も同感です。

(1) 素直さ

コンサルタント、あるいは同業の仲間の話に素直に耳を傾けて、言われたことを素直に実行することです。「本当に効果があるのか？」などためらうことなく、自分の知らないことを謙虚に受け止めて、まずは実行してみることです。

(2) やる気

絶えず「心のスイッチをオン」にして、あらゆる情報を収集し活用しようという姿勢を持つことです。またコロナ禍等のクライシスの中で悲観的、後ろ向きになることなく、絶えず前向き、上向きの気持ちを持ち、豊業界の将来性を信じ、その中で自社の発展の可能性を信じ、「夢と希望を忘れないこと」です。やる気を持って積極的に行動すれば、すべてが自分にプラスになるように展開してくるものです。

(3) 勉強心

自分が知っていること、知らないことを明確に認識することは重要です。私は知らないことは謙虚に学ぶとともに、よく知っている人にアドバイスを、場合によっては対処を求めるようにしています。

いつ、どこでセミナーを開催しても、必ず出席される熱心なお客様がいらつしやいます。時間、経費をかけて出席されると、必ず「何か」を掴んで帰っていかれます。「何か」？…新たな人との出会いであったり、商品情報であったり、とにかく食欲に吸収して帰られて、しかも帰ったら必ず学んだことを実行されています。情報量も、人脈も、その都度広がっています。これが「勉強心」です。しかも「素直さ」「やる気」と結び付くことにより、より大きな効果をうみだします。

以上の3要件を十二分に踏まえて、「量の良さ」「量のある空間の良さ」「その担い手である豊店の存続・発展」をしっかり守っていくために、「量製造のスタイル」「営業のスタイル」「事業のスタイル」「量そのもの」「経営のスタイル」…この5つを変えていくことにより、業績が向上し、後継者が育って、「成功豊店」として発展していくのです。

インテリア事業部

Hiβ・UNI&PrimeFA

発売1周年 自動壁紙糊付機 謝恩キャンペーン実施中!

昨年、自動壁紙糊付機発売50周年記念プロジェクトの一環として2機種同時発売したHiβ・UNIとPrimeFAですが、多くの方々にご愛用いただき、発売1周年を迎えました。

現在、同機の発売1周年を記念して「自動壁紙糊付機謝恩キャンペーン」を実施しています。

【概要】

キャンペーン期間中に対象の自動壁紙糊付機をご購入いただき、機器ユーザー登録していただくと、豪華賞品をプレゼントいたします。



【対象製品】

●ATHLEAD ALEX Renew

●Hiβ・UNI

●PrimeFA

●Hiβ・NEO

【プレゼント商品】

●ハニーボックスII

対象製品 ATHLEAD ALEX Renew

壁紙のたたみジワ防止、糊付した壁紙の運搬にも便利。



●EVAバッグ

対象製品 Hiβ・UNI PrimeFA Hiβ・NEO

操作ボックスだけでなく、サイド盤（原反用・テープ用）などの収納が可能。



●ASプレインカバー

対象製品 全4機種

現場でのホコリよけに便利な糊付機養生カバー。



キャンペーンの詳細はこちら

【応募方法】

次の①②どちらかの方法でご応募ください。
①製品に同梱の機器登録

カードに必要事項を記載のうえ、返送。

②機器登録カードに記載の二次元コードからLINEにて機器ユーザー登録をおこなう。

また機器ユーザー登録をLINEでおこなっていただくと、極東ポイントカードのポイントご購入機種に応じて増量プレゼントいたします。

ポイントを貯めると、最大4,000円分のQUOカードPayをプレゼントいたします。

【キャンペーン期間】

2023年9月末日ご登録分まで。



ポイントカードの詳細はこちら

ぜひこの機会に当社自動壁紙糊付機の販売あるいは購入のご検討をお願いいたします。

インテリア事業部

山家 裕介

インテリア事業部

活躍しています!

カーテン縫製機器

今月は大分県白杵市にて、カーテン縫製業を営まれていた、株式会社なる良の代表取締役社長 渡邊浩一郎様に最近導入いただきました、特注の「カーテン整反機II」についてお聞きしました。

お問い合わせは1年半程前になりますが、コロナ禍でありながら当時の積極的な設備投資で導入を決意いただきました。

●導入の経緯は?

既に整反機は活用していましたが、老朽化と最近流行のカーテンサイズへ対応していきたいと考えていました。

特に近年の新築マンションは窓のサイズが大きくなっているため、その対応を進めることが必要になってきていました。

色々と検討を重ねた結果、既存の設備より大型の整反機を導入することを決めました。

●導入後の感想は?

「大は小を兼ねる」まさにその通りで、丈の長いカーテンは既存の整反機と比べて作業効率が格段に向上し満足しています。

●今後の事業展開

可能な範囲のプリーツ加工ができる大きなカーテンをドン・ドン獲得して売上アップを狙いたいと思っています。

またお客様に満足していただけることをモットーに、ご注文いただいたカーテンを綺麗に梱包してお届けしたいと考えています。

そのためにも今回導入した大型整反機を使用し、今まで手作業でおこなっていた大きなカーテンの整反作業を効率良く、そして正確に綺麗に



仕上げたいと思っています。

このたびは、お忙しい中快く取材にご協力いただき誠にありがとうございました。

株式会社なる良様の今後益々のご発展を祈念申し上げます。

※取材当日に出動されました従業員様を含め総勢27名で記念撮影させていただきました。

九州営業所

課長 副田 克典

● 豊事業部

第43回 JCS研究会 全国大会 大盛況

創立75周年記念

去る2023年6月2日(金)・3日(土)2日間にわたり「第43回 JCS研究会 全国大会」を開催いたしました。台風の影響でお足元が悪い中、全国120名の皆様にご参加いただき、5年ぶりの東京開催、4年ぶりの大懇親会と大変盛り上がりまし

た。本年10月より社名を「KLAAS株式会社」に改めます。

従来の産業機械メーカーの枠を超えた「2・4次産業」を志向しつつ、「人々の生活や社会が抱える問題の解決」に努めることによって、80周年さらには100周年を目指し、お客様とともに益々の発展を遂げていく決意を表明いたしました。

たお話をご講演いただきました。



専務取締役 坂内 匠様

若い人が考えていることや、管理業務を楽で便利にデジタル化し改革された事例をご講演いただきました。

「スーパーミニライン」から「コンパクトライン」への挑戦

株式会社 石井

(千葉県南房総市)



代表取締役社長 石井 護様



代表取締役社長 頃安 雅樹

【1日目】6月2日(金)
基調講演
当社と当社豊事業部の5年間
極東産機(株)



豊店様。パネルディスカッション
息子が後継者になるキメ手となった「構造改革」

坂内豊店株式会社様

(福島県大沼郡)



代表取締役 坂内 章宏様

構造改革をされ、仕事量と利益が増え、自信を持って子どもに継がせることができるようになった

2003年に「構造改革」というチャンスを見逃さず、2022年「JCS研究会」で豊店様の言葉が胸に響き、新たなチャンスをもとと事業再構築補助金を活用され「コンパクト

若い方や女性の参加者も多く、大変盛り上がりしました。



大懇親会



「積極的な設備投資で下請け製造強化

川村興産株式会社

(奈良県御所市)

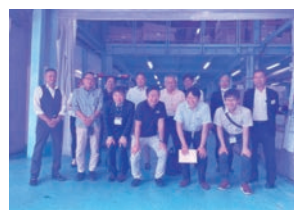


専務取締役 川村 啓太様

豊店様の「縁の下での力持ち」として積極的に設備投資をおこなわれ、職場環境を整え、良い職場風土を作られ、社員が定着されているお話をご講演いただきました。



茨城県石岡市
株式会社 関川豊商店
石岡ショールーム様



茨城県小美玉市
株式会社 関川豊商店
小美玉店様



茨城県石岡市
株式会社 イセイ豊リフォーム
石岡店様



茨城県土浦市
岩瀬豊ふすま店様

【2日目】6月3日(土)
豊店様見学会

ご参加の皆様、講師の皆様、工場見学をさせていただきました。誠にありがとうございました。おかげさまで盛況のうちに終えることができました。

2日目「豊店様見学会」では、大雨の影響で高速道路が通行止めにより、大渋滞で予定より大幅に遅れ、ご迷惑をおかけして、大変申し訳ありませんでした。

当社社長が講演で申しましたとおり、危機管理意識をさらに高めながら、今後諸準備をおこなってまいりますので、また来年のご参加よろしくお願いたします。

※開催模様は、「はんじょうくんブログ」に詳しく掲載しております。

<https://kyokuto-sanki-tatami.lblog.jp/>



豊事業部 企画部
主任 小池 靖子

商品紹介 「洗えるへりなし置き畳」

フロアリングのお部屋
におすすめの置き敷きタ
イプのへり無畳です。



樹脂素材でできていま
すので耐久性に優れ、丸
洗いができます。カビや
ダニの発生の心配も少な
く、梅雨時や掃除の行き
届かない場所でも安心で
す。

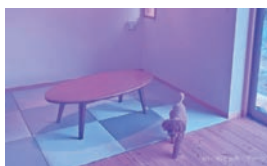
畳表はポリプロピレン
を主原料とした吸湿性の
ある素材を一本一本織り
あげており、天然イ草に
近い風合いで、ベタつき
感の少ない肌触りがあり
、変色もほとんどあり
ません。

芯材には折れにくく、
軽量な中空キャップブラ
スチックボードを使用し
ており、ほどよいクツ

シヨン性もあります。

暑い夏は畳にごろんと
寝そべってくつろぐのも
良し、子どもが水浴びし
て濡れた
まま畳に
上がって
も安心。

ペットが
粗相して
も丸洗い
できるの
で気楽です。



サイズ・重量は一般的
な半帖の88×88cm 2.6
kgと、小ぶりの60×60cm
1.2kgの2サイズで厚
さ1.6cmの薄型軽量で
すのでセッティングや片
付け、収納がしやすく、
裏面は滑
り止め付
きで連結
等の手間
が不要で、
お掃除や
移動が楽
にできます。



選べるカラーは豊富な
7色展開。グリーン、ピ

ンク、イエロー、グレー、
アイボリー、ブルーバイ
オレッド、ブラウン。

お部屋のインテリアに
合わせて色を選べます。
畳の目の方向により光の
変化で見え方が変わる単
色での市

松敷きや、
お好みで
何色かを
組み合わせ
せていた
だくこと
もできま
す。



価格 88×88cmタイプ
15,500円

60×60cmタイプ
13,000円

送料、消費税別途必要

商品についてのお問い
合わせはこちらまでお願
いします。

TEL 本社0791-62-0088
東京03-6660-2266

コンシユーマ事業部
Jルート部

私の座右の銘

プロフェッショナル
インテリア事業部 札幌営業所
所長代理 清水 隆



座右の銘 ▶ 艱難汝を玉にす

東京転動の際
は、家族一緒での
赴任でしたので、
生活環境が変わる
ことでの不安はあ
りましたが、そん
な心配もなく過ご
すことができました。

振り返ります
と、札幌・東京と
いろいろなお客様
と関わらせていた
大きな業務を
おこなってまいり
ましたが、提案し
た商品をご購入さ
れ、購入してよ
かったよと言って
いただいたこと、
難しい案件でお客
様の要望にあう提
案をおこなうこと
ができ、ありがと
うと言っていただけ
ですが、営業活動
をおこなう原動力
となり、皆様に
感謝しております。

社会人になりたての
頃、先輩から困難を受け
入れ困難に挑み、前に進
むことが自身の成長に繋
がることと言われたことを常
に心がけて仕事をしま
いました。

これからも初心を忘れ
ることなく、皆様のお役
に立てるよう精進してま
いりますので、今後とも
よろしくお願いいたしま
す。

1992年1月に入
社、札幌営業所勤務を
経て東京営業所へ転動。10
年間の勤務後、現在、再び
札幌営業所にて勤務を
しております。月日が経つ
のは早いもので、あつと
いう間の31年間でした。
まったくの異業種から
中途入社でしたので、
戸惑うことばかりで、四
苦八苦の連続。
入社後、10日ほどで展
示会に出席し、お客様の
対応をおこなったことな
ど、今となつては懐かしい
思い出となっております。



赤とんぼ

真意を知る

自身の好きな言葉のひ
とつに「なんくるないさ」
がある。

言わずと知れた沖縄の
方言で、なんとかなる
という楽観的な意味合い
の捉え方をされているこ
とが多い。また、別の言
葉がその前にくることも
あまり知られてはいな
い。

正確には「まくとう
そーけーなんくるない
さ」。噛み砕けば「正しい
ことや真(誠)の自然を
おこなつていけば、自然
に(ひとりでに)なるも
のだ」である。

現地で伺った話では、
沖縄は昔から台風(自然
災害)が多く、人の力では
どうにもならないこと
もあるが、そんな中でも
挫けずに進んでゆけば、
いつか良いことがある、
ということが生まれた教
訓的な言葉だそう。

歳を重ねるごとに感じ
ることは「真実を知る」
という大切さ。

なおさらそれが、言葉
やことわざ、格言の類な
れば、正しく理解し、正
しい時に正しく使いたい
ものである。

インテリア事業部
推進部 開拓課
担当部長代理

前田 和夫