

JCS豊店様 限定16社

営業トークを基礎から学べます!

Web会議ツール

Zoom オンラインセミナー

初開催

お客様とさらに近づく



第1回 営業トーク力強化セミナー

20歳代・30歳代の
後継者の皆様大歓迎!

営業トークは、チラシ等で集客したお客様の
『契約率・客単価アップ』の絶対条件

開催
日時

2024年8月27日(火) 13時~18時
※オンライン受付 12:45~

録音・録画
撮影禁止!

受講費

1社 16,500円(税込)

お振込先口座 三井住友銀行 龍野支店 当座預金 2100566

講師

ダントツ豊店会 顧問コンサルタント

株式会社ステディ・コンサルティング

代表取締役 依岡 聡 様



ビデオ
顔出し
必須

8/27(火) 第1回 営業トーク力強化セミナー 参加申込書

参加
方法



左記二次元コードを読み取り、Webにアクセスの上応募フォームからお申込みください

<https://www.klass-corp.co.jp/tatami/lp/moushikomi>

また、下記にご記入いただきFAXでもお申込みいただけます

受講費の入金確認後に、『ZOOMの参加URL』と『パスワード』をメールアドレスに送付します

※「参加URL」と「パスワード」の第三者への転送はお控え願います ※正規申込者以外のZOOM参加は事務局にて「お断り」の操作をします

※注意事項

- ・最初は「ミュート(消音)」にして、発言時のみマイクを「オン」にお願いします
- ・「録画・録音禁止」とさせていただきます
- ・「勉強会」ですので、食事・飲酒はご遠慮ください

オンライン交流会
〇印をお願いします

・参加する ・参加しない

電話番号

豊店様名

1社
1アカウント限定

参加者名

Eメールアドレス

※必須※

@

FAX送信先：0791-62-3352

2023年10月1日「極東産機株式会社」は社名変更いたしました

KLASS株式会社

お問い合わせ

TEL 0791-62-1772

FAX 0791-62-3352

本社

〒679-4195兵庫県たつの市龍野町日飼190

第1回 営業トーク力強化セミナー

元トヨタ系ディーラー営業の私が
トヨタ流 営業トーク術を
丁寧にお伝えします。

オンライン
開催



第1回 お客様とさらに近づく 営業トーク力 強化セミナー

オンライン開催の進め方

- ★ 頂戴します事前アンケートについて、
講師が内容を集計し（匿名の上）配布させていただきます。
- ★ 事前アンケートについては
記載していただいた方に勉強会内で講師から質問させて
いただく場合がございます。

※取り扱えない内容がある場合はご容赦ください。

講師からのメッセージ

物価高で、お客様の財布のひもが固くなっています。
そんな中、地道に売上を伸ばしている会社が強い
ポイントはズバリ『営業トーク』。
基礎から丁寧にお伝えしますので、
営業トークが苦手とおっしゃる方も、
安心してご参加ください。



講師のご紹介

ダントツ豊店会 総合コンサルタント
株式会社ステディ・コンサルティング
代表取締役 依岡 聡 様

【略歴】

(株)船井総合研究所 経営コンサルタント
神戸トヨペット(株) 新車営業スタッフ
極東産機(株) (現在はKLASS(株)) ソーラー発電事業部長
(株)パソナジョイナス 講師

【得意分野】

売上アップのための販促・営業方法・社員の活性化
接客マナー・経営理念・後継者育成・その他