

※YouTubeで参加の場合は、質疑応答にご参加いただけません

ZoomとYouTubeを使用!

全国の畳店様参加OK!

**参加費
無料**

**録音・録画
撮影禁止!**

畳店様向けオンラインセミナー

勝ち残り発展する畳店のなすべきこと

第25回

2025年 5月8日(木)

**18:00～19:30 (17:30～)
Zoom 受付**

**第1
講座**

KLASS 会社案内 & 催事案内

**第2
講座**

1人で売上4,000万円する方法



吉田畳店(福島県岩瀬郡)
代表 **吉田 良作 様**

2000年にコンピュータ式畳製造ロボットを導入し、構造改革を実施しました。2016年には「両用VICTORY」を導入し、2018年に「畳美人」を導入しました。2020年には、ものづくり補助金を活用して「マルチロボットKTⅡ」を導入しました。時代の最先端を行くマーケティング手法を学び、ホームページ、ダイレクトメール、新聞折込チラシ、ニュースレター「たたみ通信」、小冊子など、さまざまな手法を駆使して「地域一番店」となりました。現在でも、年に2回熊本県の畳表産地を訪れ、勉強を続けています。お客様のニーズに応え、畳から内装まで幅広く手掛けています。

第26回

2025年 5月22日(木)

**18:00～19:30 (17:30～)
Zoom 受付**

**第1
講座**

KLASS 会社案内 & 催事案内

**第2
講座**

**夫婦で力を合わせて
地域一番店を目指しています!**



岩瀬畳ふすま店(茨城県土浦市)
代表 **岩瀬 健一 様**

2004年2月、父(初代)が「キョクトー畳店構造改革セミナー」に参加し、「構造改革」に興味を持ちました。2005年4月、私が大学を卒業し、畳店を手伝うことになりました。年々減少する売上を増加させるため、思い切って「構造改革」に挑戦しました。その結果、初年度で売上を1,400万円増やすことができました。2017年に私が代表となり、妻も仕事を手伝ってくれるようになり、見積もりから畳製造、ふすま張りなどを行っています。2020年に父が他界し、同年、「ものづくり補助金」を利用して「スーパーミニライン」を入れ替えました。年間15万枚以上の新聞折込チラシを配布し、積極的な販促活動を行い、地域密着型の「畳ふすま店」を目指しています。

オンラインセミナー 参加申込方法

右記二次元コードを読み取り、Webにアクセスの上応募フォームからお申込みください。
また、FAXでもお申込みいただけます。

<https://www.klass-corp.co.jp/tatami/lp/moushikomi>



『YouTubeのURL』か『Zoomの参加URL』と『パスワード』をEメールアドレスに送付します。

※「参加URL」と「パスワード」の第三者への転送はお控え願います。※正規申込者以外のZoom参加は事務局にて「お断り」の操作をします。

参加日 / 参加方法

※〇印をお願いします

5/8

Zoom

・ YouTube

※質疑応答は参加できません

5/22

Zoom

・ YouTube

※質疑応答は参加できません

畳店様名

お電話番号

ご参加者
氏名

Eメールアドレス **※必須**

@

FAX送信先: 0791-62-3352