

ここ数年高まる健康志向により全国各地でスポーツジムがフランチャイズチェーンなどで大小さまざまな規模で新規開店されたり、会社内の福利厚生としてジムの設置、ホテル内でもジムエリアを新設されたりとジムの開業が続いております。

そこでご使用いただく「ラバーマット」や階下などへの騒音対策としてご利用いただける「ジムボード ネオ」の販売が好調に推移しております。

内装業の床施工業様で施工できますので販売していただきやすい商材となっております。

「ラバーマット」はアメリカ製で厚さ8mmのゴム製マットとなっており、広いエリア向けの巾122cm、長さ762cmのロールタイプと58.4cm角でパズル式にジョイントができる主に小さなエリアに適したインターロッキングタイ

プをご用意しております。

「ジムボード ネオ」はジムで発生する振動音や衝撃音などを和らげるための床材としてスポーツジムの設置環境にあわせてラバーマットの下に設置してご使用いただけますと効果がございます。

関連部材としては見切り材としてご使用いただける「アルミフレーム」やマシンの下に設置していただく「凹み防止プレート」、トレッドミルの下に置いて階下などへの振動対策用の防振材「ジムパッド」など各種ご用意しております。これらのスポーツ商材については、お気軽にお問い合わせください。

お問い合わせはお近くの営業所またはコンシューマ事業部までお願いします。
TEL 0791-62-0088(本社)
TEL 03-6660-2266(東京)



▲ジムボード施工事例

私の座右の銘

「百里を行くものは九十を半ばとす」

生産本部 加工部
課長 長井 啓剛



1990年4月、26歳の時に中途採用で入社、加工部で32年間お世話になっており、2023年9月30日、定年を迎えました。

高校卒業後、加工業、短期間の営業を経て、加工部に採用していただきました。

入社した年の5月に結婚し、新生活と新しい仕事のスタートが同時に始まりました。

最初は、以前の会社で加工していたものとは全く違う部品形状であったり、使ったことのない機械であったりと戸惑いでしたが徐々に慣れていきました。

いろいろな部品加工をおこなう中で困難な加工、複雑な加工があり自分で知恵を絞り、同僚の意見を聞き対応したこともありました。

また、もうすぐ完成というところで失敗してしまい、作り直すことになり、完成するまで気を緩めてはいけないという経験を何度もしました。

このような緊張する仕事ではありますが、部署で行った旅行、忘年会などはとても楽しくリフレッシュでき、良い思い出です。

2010年からは課長代理になり、加工だけでなく事務もするようになり、自分の行動や考えが加工部、会社に影響を及ぼすと思うとより一層最後まで集中を切らさずやり遂げることの重要性を感じました。

今までの経験から「百里を行くものは九十を半ばとす」を教訓とし、これからも会社のため精一杯頑張ろうと思えます。(定年再雇用制度を活用し、継続勤務します)

赤とんぼ

不自由を常と思えば不足なし 営業管理本部 受注管理課 部長 石戸 生也

徳川家康の遺訓で、不自由が当たり前と思えば不満を感じることはないという意味です。

以前、私自身このような状況に追い込まれた時に心の支えとしていた言葉です。

人は足りないものを探して不満を感じがちですが、足りないことが当たり前で現状に目を向けて感謝の気持ちを持つことでストレスや不満は解消されます。人は贅沢を覚えてしまうと

あれもこれもとどんどん欲が生まれてきてしまいます。贅沢をしすぎずあえて不自由を選択することで不満は起きなくなると思います。また、その不自由さを出来る範囲でどうにかしようという知恵や工夫もつくものです。

コロナ禍による制限も徐々に解除されコロナ前に戻りつつあります。状況に応じて気持ちを切り替え、前を向いてやるべきことにベストを尽くします。

今月の表紙

今月の表紙は10月7日(土)に開催いたしました創立75周年記念社内祝賀会の集合写真です。札幌から九州まで全従業員が姫路のホテルで一堂に会し、久しぶりのリアル再会を喜ぶとともに、創立80年、そして100年に向けて誓いを新たにいたしました。



to

2023 11 vol.573

- ・変化することを楽しもう
- ・スポーツ商材好評発売中(コンシューマ)
- ・得選品フェア2023秋冬開催中!(インテリア)
- ・私の座右の銘「百里を行くものは九十を半ばとす」
- ・はんじょうくんブログ&YouTubeリニューアル(豊)
- ・赤とんぼ「不自由を常と思えば不足なし」
- ・導入事例 山陰製豊有限会社様



心 げん 変化することを 楽しもう

—75周年記念式典における
当社VALUEに基づく役員行動宣言より—



代表取締役社長
頃安 雅樹

本年10月に当社は社名をKLASS株式会社に改めるとともに新たな理念体系を制定した。「MISSION(存在意義)」、「BELIEF(経営理念)」とともに、従来の「社は(=創意工夫・自己啓発・人の和)」に代わる新しい行動指針「VALUE」を以下の通り定めた。

いずれも基本的・かつ重要な指針なので、社員一人一人が各職場において、また各々の日常生活において、自分なりに理解しやすい具体的な項目にブレークダウンして実施して欲しい。

- 1.意志を持って仕事をしよう
- 2.疑問に思う気持ちを大切に
- 3.一人ひとりが会社を育てよう
- 4.変化することを楽しもう
- 5.尊重し合える関係をつくろう

今、「4.変化することを楽しもう」を例として、私なりにその具体的な方法を示してみることとしたい。

まず私は、自分の信念として、「たとえ『肉体の成長』は止まっても『精神の成長』は一生続けられる」と考えている。

言い替えると、「朝起きた時より、夜寝る時の方が『自分は成長している』という実感が得られるよう、毎日を有意義に過ごしたい」ということだ。

それを実行するためには、ただ漫然と生きていたのではダメで、絶えず「心のスイッチをON」にしておかなくてはならない。まさに私の「座右の銘」：【心不在焉(心ここにあらざれば)視而不見(視れども見えず)聴而不聞(聴けども聞かえず)食而不知其味(食らえどもその味を知らず)】の本領発揮なのである。

心のスイッチをONにして、毎日目の前に流れてくる膨大な量のニュース、新聞、週刊誌、ネット等から自分に役立つと思われる情報をキャッチすることが重要であるが、そのためには情報の「取捨選択」が必要であり、また極めて重要である。「必要な情報を得る」とは「他の不要な情報を捨てる」ことなのである。

こうして得た「必要な情報」を自分の仕事や日常生活に活かす努力を続けることにより、それが身に付いてくると、自分に「良い変化」が起こることとなる。つまりそれが成長である。

「良い変化」とは成長・進歩であり、「悪い変化」とは衰退・退化である。「悪い変化」は勞せずして起こるが、「良い変化」のためには努力が必要である。良い変化を楽しむことこそが、まさに自身の成長へとつながるわけである。大いに変化を楽しもう！

インテリア事業部 キャンペーン紹介

自動壁紙糊付機PrimeFAが当たる！ 得選品フェア2023秋冬開催中！

インテリア事業部
主任 山家 裕介

今月は注目の新商品、売れ筋の人気商品を掲載し好評開催中の「得選品フェア2023秋冬」からお得なキャンペーンをご紹介します。

LINE会員様限定で実施しています「毎月抽選でお役立ち商品プレゼント」企画ですが、いつも多数のご応募をいただき誠にありがとうございます。

今月のプレゼントは、KLASS株式会社への社名変更を記念しまして、なんと！「自動壁紙糊付機PrimeFA」を抽選で1名様にプレゼントいたします。

詳しい応募方法などは現在開催中の「得選品フェア2023秋冬」チラシをご覧ください。か、右記の二次元コードよりアクセスください。

応募締切

2023年11月20日まで。

当社LINE公式アカウントではKLASSポイントカードの進呈(カード取得ボーナスでもれなく5ポイントプレゼント付き)や、現場で便利なクロス電卓アプリをご使用いただけます。

さらに、新商品やおすすめ商品、お得なキャンペーン情報の配信をおこなっています。

WEB限定チラシ

ここでしか手に入らない魅力的な限定商品や数量限定商品など多数をご用意しています。ぜひご覧ください。

皆様の当社LINE公式アカウントへの友だち追加とたくさんのご応募をお待ちしています。



畳事業部 リニューアル紹介

「KLASSはんじょうくんブログ」& 「KLASSはんじょうくんYouTube」リニューアル

畳事業部
主任 小池 靖子

2023年10月1日に「KLASS株式会社」に社名変更となり、はんじょうくんブログとYouTubeもリニューアルいたしました。

KLASSはんじょうくんブログ
<https://klass-tatami.ldblog.jp/>



たたみ・ふすま製造機器の紹介、展示会&セミナー案内、セール案内、畳店の構造改革紹介、全国の畳店様を紹介。最新の情報をいち早く配信しております。

KLASSはんじょうくんYouTube
<https://www.youtube.com/@hanjokun>



コンピュータ式畳製造システム導入畳店様や大型プリンター導入畳店様の紹介動画やセミナー講演の動画を公開中。最新の動画をアップしてまいりますので、今後ともご視聴のほどよろしくお願いたします。

2024年1月

「KLASS 新社名記念 兵庫展示会」開催予告

開催日：2024年1月12日(金)・13日(土)

場 所：KLASS(株) 神岡工場(兵庫県たつの市)

セミナー講師：

坂内畳店株式会社(福島県大沼郡)

代表取締役 坂内 章宏様

専務取締役 坂内 匠様

セミナータイトル：

「息子が後継者になるキメ手となった『構造改革』」

お問い合わせは、営業担当または畳事業部(Tel.0791-62-1772)までお願いいたします。



平刺ロボットCORRECT (チップソータイプ) 導入で多種多様な対応

島根県江津市
山陰製畳有限公司様

畳店様紹介

1950年(昭和25年)に3代目の代表取締役 押越奈津紀様のご祖父様が、オシゴエ畳店として創業されました。畳と藁床を自社で製造し販売されていましたが、2002年から襖・障子・網戸の製造も手懸けられています。

「構造改革」実施から現在

将来の不安を感じながらの経営をされていましたが、2002年に「スーパーミニライン」を導入し、「構造改革」をスタートされました。順調に業績は推移し、さらに売上を伸ばすために「縦型襖張機」と「襖框乾燥機ワンディ」を導入し生産効率アップをはかりました。その後、畳の製造が間に合わなくなり、2010年に「両返縫機SWING」を導入され、畳の大量受注にも対応ができる体制となりました。

また、ヘリ無畳や多種多様な畳表の素材に対応すべく、2023年「ものづくり補助金」を活用して、最新型「平刺ロボットCORRECT(チップソータイプ)」を導入されました。

気に入っていただいている点

薄畳が製造しやすく、チップソーの角度が変更できるため、ヘリ無畳の仕上がりが良くなりました。また、ヘリ幅を自動的に変更できるため、作業効率が格段に上がり大変喜んでいただいております。



導入製品の紹介
**平刺ロボット
CORRECT**
(チップソータイプ)

品番:E1-3695
価格:オープン



今後の予定

今までお母様が畳製造に従事されていましたが、若い従業員が入られ、畳製造を任せられる体制となり、社長が営業や配達の外回り仕事に集中できるようになりました。

今後は経営を安定させて、週休二日制を定着させ、さらにお客様に満足していただけるよう頑張りたいと意欲的です。

このたびは、記事掲載にご協力いただきありがとうございました。今後の益々のご発展をお祈り申し上げます。



畳事業部 担当部長代理 瀧口 昌宏