

今回はお客様のご指定のサイズに合わせて製作する畳、「イージーオーダー畳」をご紹介します。

イージーオーダー畳は厚さ16mmでい草表・樹脂表仕様でお部屋の用途に合わせて製作が可能な畳となっております。また、縁や畳表につきましても縁付き・縁なし仕様、一般的な畳表(グリーン)だけでなく、さまざまなカラーリングのご指定が可能(※縁も同様)となっております、お部屋のコンセプトに合わせて畳を製作いたします。

導入事例はオフィスやホテル・旅館の客室や従業員の休憩室に“縁なし×樹脂表仕様”が採用されることが多いです。これを市松敷きにすることにより雰囲気のあるお部屋へ一新することができます。い草表と違って、日焼けすることがありません。また、水分が染

み込みにくいことからちょっとした汚れについては水拭きで清潔感を保ちます。毎日、綺麗な畳で過ごしたい。畳を敷きたいがスタイリッシュな空間を作りたい。そんなお客様にはイージーオーダー畳“縁なし×樹脂表仕様”をおすすめします。お部屋の雰囲気を変えたい方、検討してみたいはいかがでしょうか。もちろん従来のい草表についてもい草の香りが心を落ち着かせ本来の畳の良さを実感できますので、い草・樹脂とそれぞれの良さがござ

今回ご紹介いたしました商品に関して他にも特徴がありますのでお気軽にお問い合わせください。

お問い合わせ先 TEL 0791-62-0088



## 若手社員に 突撃インタビュー!

2023年4月入社 前編



上段左から 稲岡、青山、池田、井上  
下段左から 小川、中岡、三木、橘、安永

記念式典以来、半年ぶりに同期が集まりました!1年前と比べて、成長した姿で再会しました!

### 1年間を通して自分がやりとげた業務

安永:糊付機の修理の対応を上司から任された。どんな症状なのか電話で話を聞いて、数日後に現場に行って修理をした。そこで直ったのがとても嬉しかった。

その後、売上が上がるまでの一連の処理を一人でできたことも嬉しかった。

### 失敗したこと

中岡:購買課で部品を手配するときに部品ごとに数字の機種コードがある。手配時に1桁間違っ、全然違うものが届いたことがある。上司に相談し、間違えて納品したものは次のロットで使えるように現場と調整した。また、業者の方に連絡し、正しいものを早急に納品いただくようお願いした。

### 同期はどんな人?

青山:一言で言うと個性の塊の集合。もっと言うと、みんなめっちゃくちゃ良い人。入社初日、どんな人がいるか不安だったけど、みんな優しい人だった。今日も周りの人から、同期仲良いね、と言われた。みんな大好きです。

橘:入社した時はお互い知らない人同志だったけれど、一緒に研修を受けて、打ち解けていった。その中で個性が分かって、接しやすい人達だなと思った。

### 目標となる人

稲岡:東京営業所の社員は全員尊敬できる。インテリア事業部だけでなく、みんな良い人。個性に富んでいて、この人

はコミュニケーションに長けている、など、それぞれに得意分野がある。そのひとつひとつを吸収していきたい。

### 社会人になって大変だったこと

池田:一人暮らし。社会人になって、仕事終わりで帰っているの、大学の時と比べて疲れが全然違う。そこから家事をしないとイケない。配属したての頃はそのあたりが大変だった。

井上:人間関係も周りの環境も大きく変わったこと。私は高卒で入って、工場で働いている。周りに年の近い人がいない。年齢のギャップを感じることはあった。

三木:社会人になって、週5日働くことが大変。大学時代も週5日だけど、そんなに大変じゃなかった。

小川:指示された通りに対応したことであっても、間違いがあれば、その責任は自分が負うことになるので、毎回自分なりに考えるようにしている。



## 今月の表紙

今月の表紙は、2024年4月1日(月)に本社にて開催しました入社式の写真です。今年は期待の新戦力9名が入社しました。

新入社員を代表し、南 穂乃香さんが当社社員としての決意を表明しました。新戦力の活躍にご期待ください!



# to

# 2024 04 vol.578

- 人間の成長と会社の成長
- インテリア機器登録キャンペーン実施中(インテリア)
- 「JCS研究会(全国大会)」兵庫会場 開催(畳)
- 導入事例 有限会社宮島産産業様
- お客様のコンセプトに合わせて畳を製作いたします(コンシューマ)
- 若手社員突撃インタビュー



# 心 人間の成長と げん 言 会社の成長



—講演録の「まえがき」より—

代表取締役社長  
頃安 雅樹

昨年10月に創立75周年を迎えるのを機に、当社は社名変更を行いました。60年近く親しまれてきた「極東産機株式会社」から「KLASS株式会社」への大きな変化です。また一方、同月に依頼された講演の準備をする過程で、会社と共に歩んできた私自身の言わば半生を振り返る機会を持つことができました。

私の人生は、以下の通り見事なくらいに元号によって色分けされています。

実質昭和の最後の年となった昭和63年11月に、8年8か月勤務した科学技術庁を退職しました。つまり、生まれてから学生を経て官僚生活を終えるまでがちょうど私の「昭和時代」ということになります。

極東産機(当時)に入社して、紆余曲折を経て平成30年9月

に東証に上場するわけですが、翌31年5月に令和に改元されることとなるので、この極東産機での上場までの30年間は私の「平成時代」ということになります。

改元の年、平成31年3月に開催された創立70周年および上場記念式典において、私は「いかなる姿であっても100周年を見届けたい」と宣言しました。そこから始まる100周年までの30年間は、私にとっての「令和時代」となります。そして令和のつまり上場後の最大のエポックのひとつが、今年の社名変更となった次第です。

昨年10月の講演においては、以上の経緯を踏まえて、この概ね30年単位の「昭和時代」「平成時代」「令和時代」に区切って、私がそれぞれの時代に学んだこと、得たこと、それが今の会社経営にどのように反映されていったかについてお

話しました。

ご縁があって、本年2月に、今度は地元たつの市と私が会頭を務める龍野商工会議所の主催による特別講演会でお話をする事となり、昨年10月から更に充実させたお話をするとともに、併せてその内容を講演録として冊子化することとしました。

本冊子の誕生の経緯は以上の通りです。私の半世記というには余りに雑駁ではありますが、それぞれの時代に私が何を学び、何を考え、何を身に付け、それを会社経営にどのように生かしてきたかを知っていただくことにより、読んでくださった皆さまの何らかの参考になれば幸いです。(追伸:本講演録をご希望の方は、当社総務部ないしは営業担当者までお申し付け願います。)

## インテリア事業部 キャンペーン紹介

## 社名変更記念! インテリア機器登録キャンペーン実施中

インテリア事業部  
主任 山家 裕介

現在実施中の「社名変更記念 インテリア機器登録キャンペーン」をご紹介します。  
【キャンペーン概要】

期間中に自動壁紙糊付機など対象のインテリア機器をご購入後、LINEで機器ユーザー登録していただくと、KLASSポイントカードのポイントをご購入機種に応じて増量付与いたします。

ポイントを貯めると、最大5,000円分のQUOカードPayをプレゼントいたします。

【対象製品並びにポイント一例】

●50ポイント QUOカードPay 5,000円分  
→ATHLEAD ALEX Renew

●30ポイント QUOカードPay 3,000円分  
→Hiβ-UNI、Hiβ-Premio、Hiβ-NEO

など当社製インテリア機器が対象となります。

【LINEでの機器ユーザー登録方法】

製品に同梱のインテリア機器登録カードに掲載の二次元コードからLINEにて機器ユーザー登録をおこなってください。

対象製品ならびにキャンペーンの詳細や応募方法などは、右記の二次元コードよりアクセスください。

【キャンペーン期間】

2024年6月30日ご登録分まで。

また、LINE会員様限定で「毎月抽選でお役立ち商品プレゼント」企画をはじめお得なキャンペーン情報やおすすめ商品情報を配信しています。

ぜひこの機会に同キャンペーンをご活用いただき、販売あるいは導入のご検討をお願いいたします。

対象製品など、詳しくはこちらから

## 豊事業部 イベント案内

## JCS豊店様限定 6月7日・8日 第44回 KLASS新社名記念「JCS研究会(全国大会)」兵庫会場 開催

豊事業部  
主任 小池 靖子

KLASS新社名を記念し、豊業界をますます元気にできるように「JCS研究会」を開催いたします。ご多忙中とは存じますが、万障お繰り合わせのうえ、多くのJCS豊店様にご参加いただきますようどうぞよろしくお願い申し上げます。

開催日時  
2024年6月7日(金) 13:30~21:00  
2024年6月8日(土) 8:00~15:30

### ■1日目 6月7日(金)

【第一部】工場見学&セミナー  
会場:KLASS株式会社 神岡工場  
兵庫県たつの市神岡町東薨崎463

【工場見学】  
弊社 神岡工場と最新豊製造機械見学

【豊店様パネルディスカッション】

- 大平豊製造所(三重県亀山市)  
代表 大平 雅章 様
- 株式会社中西たたみ襖店(宮崎県北諸県郡)  
取締役 中西 健太 様
- 株式会社矢野豊商店(京都府宇治市)  
代表取締役 矢野 孝幸 様

【第二部】懇親会

全国の皆様と交流していただきたいと思っております。

会場:ホテルモントレ姫路  
兵庫県姫路市駅前町60

### ■2日目 6月8日(土) 豊店様見学会&鑑賞

【豊店様見学会先】

- 有限会社頃安置商店(兵庫県たつの市)
- 株式会社マツフ(鳥取県鳥取市)

大型バスに分乗して、豊店様の工場とショールームを見学。

【鳥取砂丘 砂の美術館】

鳥取県鳥取市福部町湯山2083-17

世界初の砂像を展示する美術館で、パリオリンピックが開催されるフランス編を鑑賞していただけます。

「はんじょうくんブログ」で内容をご確認いただけます。



JCS研究会 参加お申込  
右記二次元コードから、お申込みの方よろしくお願いたします。 申込フォーム

豊店様パネルディスカッション  
パネリスト



豊店様見学会



## 「両框縫機MAX」「両框裁断機WIN」 「返縫ロボットAPEX」導入で さらなる効率アップ

豊店様紹介  
新潟県見附市で明治時代から代々豊店を営んでおられます。代表取締役 宮島一弘様と奥様、ご子息の宮島一雄様、従業員1名の4人で豊の製造販売と、ふすま、障子、網戸、カーテンと幅広く手がけておられます。

機械導入のきっかけ  
社長 宮島一弘様は、内装業界で4年間働かれ、1989年に家業を継ぐために戻ってこられました。当時は、社長のご両親とご祖父母、合わせて5人で経営されており、設備の機械化で効率化をはかれないかと考えておられました。豊博をきっかけに1996年に当社のスーパーミニラインを導入し「構造改革」をスタートされました。

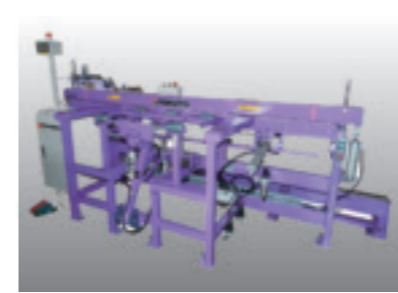
構造改革後から現在

「構造改革」をスタートされてから順調に売上を伸ばされ、2015年には機械入替で「両用ロボットVICTORY」と「豊美人」を導入。2019年には、ご子息も家業に入られ、ものづくり補助金を活用し「両框裁断機WIN」「両框縫機MAX」を導入、2023年に再度ものづくり補助金で「返縫ロボットAPEX」を導入されました。

現在は、一雄様と従業員が豊製造を担い、社長はふすまと障子の製造と外回りをされています。

導入後の感想

一人で豊製造ができるようになり、大幅に効率があがりました。また、人を雇用するよりも設備を自動化する方が効率アップにつながると実感しました。「両框裁断機



導入製品の紹介  
**曲針式  
返縫ロボット  
APEX**  
品番:E1-3790  
価格:オープン

## 新潟県見附市 有限会社宮島豊産業様

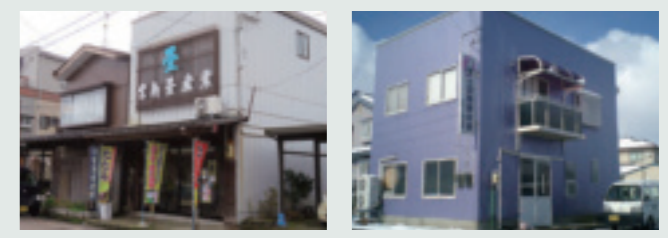


WIN「両框縫機MAX」「返縫ロボットAPEX」の導入でラインを大型化し、従業員さんと一雄様の2人で効率的に豊製造ができるようになり大変満足されています。

今後の予定

以前は一雄様が一人で豊製造をしていましたが、2021年に若い従業員さんが入り、製造を任せられるようになりました。一雄様は今年中にふすま障子や事務処理まで全体の仕事をできるようになりたいと意欲的に仕事に取り組んでおられます。

このたびは記事掲載にあたり取材へご協力いただき大変ありがとうございました。有限会社宮島豊産業様の益々のご発展をお祈り申し上げます。



豊事業部 浅谷 鷹平