

今回は「系統用蓄電池」「家庭用蓄電池」「ポータブル蓄電池」の3商品をご紹介します。

■系統用蓄電池

太陽光発電では、4月～6月頃の晴天時に発電量が急増し、太陽光発電所でできた電気が一気に送電線に逆流します。送電線に電力が逆流することで過熱や変電所への負荷が問題となります。送電会社が指令をかけると、発電設備を所有している事業者は、出力制御により発電した電気を捨てざるを得ない状況です。そこで今注目されているのが系統用蓄電池です。昼間の余剰電力を日本卸電力市場から安価に購入し、夜間に放電することで送電線の安定化に貢献します。現在、大企業や金融機関、ファンド等が再生可能エネルギー事業として注目しています。

■家庭用据置型蓄電池

住宅の外に設置し、太陽光パワーコンディショナーを蓄電池連動型に変え家の分電盤と連結します。昼間の余剰電力を蓄電し、夜間に使用可能。雨が多い時には深夜電力の充電も可能で、非常時には切替ブレーカーにより家庭全体で使用できます。10kWh以上のモデルが人気です。

■ポータブル型蓄電池

持ち運び可能で、据置型の1/10以下の価格帯が魅力です。充電後の電力保持力が高く、長時間使用可能なため、防災用品として企業や自治体での備蓄が進んでいます。5kWh超の大容量モデルも登場しています。

様々な電池・エネルギーのお問い合わせは
コンシューマ事業部 サスティナブル・リノベーション担当まで 0791-62-1521



■系統用蓄電池

■家庭用据置型蓄電池

■ポータブル型蓄電池

私の座右の銘

「人との出逢いに感謝」

豊事業部 西日本販売部
部長 久保田 秀則



1983年に極東産機に入社し、早いもので今年で43年目を迎えました。

当初、第一工場に配属となり部品加工を経験、その後島田工場にて組立業務に携わり、そして豊事業部の営業に配属され現在に至ります。

豊事業部配属後、東京営業所、名古屋営業所での勤務を経

験し、現在は本社を拠点に西日本を中心としたエリア担当者とともに営業活動をおこなっています。

各地のお客様との出会いや、さまざまな土地の文化や慣習に触れることで、私自身貴重な経験を重ねることができました。いろいろとご指導くださった皆様に心より感謝しております。

プライベートでは地域の消防団に入団して33年目となり、現在は分団長として30名の団員とともに日々「地域の安心・安全」のため活動しています。

また、子ども達も独立し、6人の孫にも恵まれました。

60歳を迎えた今、KLASSを通じて今後も多くのお客様と関わり、これまでの経験を活かしてさらなる挑戦を続けてまいります。

引き続きよろしくお願いいたします。

赤とんぼ

沿道の声援に感激

コンシューマ事業部 統括部長 村上 充義

2017年の暮れ、来年は何にチャレンジしようかと考えていた時、テレビでマラソン中継を見て衝動的に翌年4月の香住マラソンにエントリーしました。

高校のマラソン大会以来、それもフル(42.195km)は無謀かと思いつつ、制限時間6時間以内の完走を目標に参加しました。

25km付近で足がすり、心身とも限界、リタイヤか続行か自問自答を繰り返す極限の状態の中、沿道からの「がんばれ!」

の声援が心に沁み、背中を押してくれました。ボランティアの皆さんのおもてなしに頭が下がる思いでした。初マラソンは5時間53分で無事ゴール。

苦しかった分、達成感は格別で、すっかり魅了され、これまでに9回のフルマラソンに参加しました。毎回、沿道の声援に感激しています。

次の姫路城マラソンに向けて、そろそろトレーニング開始せねばと思っています。



今月の表紙

今月の表紙は、2025年10月9日(木)に龍野商工会議所の主催で開催された「カーボン・ニュートラル実現に向けた意見交換会」の様子です。
近隣企業6社が参加し、各社ともGHG(温室効果ガス)削減目標の達成に向けて、活発な意見交換がおこなわれていました。
当社も、自動化・省力化製品の提供を通じて、カーボン・ニュートラルの実現に貢献してまいります。



to

2025 11 vol.597

・二つのQ&A

・得選品フェア2025秋冬(インテリア)

・豊表折曲器「ホットおりひめDX」 新商品発表会&美演販売会のご報告とご案内(豊)

・導入事例 株式会社LSI博多様

・大型系統用蓄電池普及開始 電気は創って貯めて、移動できる時代へ(コンシューマ)

・座右の銘「人との出逢いに感謝」

・赤とんぼ「沿道の声援に感激」

心
げん
言

しん
げん

二つのQ&A

ー令和7年度内定式(7.10.1)における社長挨拶よりー



代表取締役社長
頃安 雅樹

本日の内定式に際して、改めて面接の際に、会社から皆さんに、そして皆さんから会社に、どんな質問をしたか、そしてそれにどのように答えたかを思い出してみてください？

Q1:会社から皆さんに「あなたの長所と短所は何ですか？」皆さん方の多くは、「長所は物事に熱中して取り組むことで、短所は物事に熱中するがあまり、周りの物が見えにくくなること。」と答えたのではないですか？

その答えを聞いた瞬間、以前は「短所を短所らしく見せない実に上手い答えだ、面接マニュアル本に載っているのだろうか？」と考えていたものでした。

しかしある時から、「この答えはある意味真実である」と考えるようになりました。なぜなら長所と短所は、その人の「特性」、「持ち味」としてそもそも同一のものともいえるし、互いに

表裏一体の関係にあるともいえるからです。

従って、短所をなくそうとすると、長所までなくなってしまう恐れがあるのです。改めて皆さんの長所と短所をしっかりと認識して、長所を伸ばす努力を続けてください。

Q2:皆さんから会社に「内定後入社までに何をすべきですか？」

これには、改めて以下のように答えたいと思います。

A1:「いつでも、どんな些細なことに対しても、絶えず自分なりの考え・答えを持つことを心掛けておいてほしい。」

街を歩いていて、政治のこと、経済のこと、災害のこと、物価のこと等を突然インタビューされたら、自分ならどう答えるか?これを絶えず考え続けていてほしいのです。

同様に、自分が講演会の大会場において、講演後質問を求め

られたら、たとえたった一人でも挙手して質問できるような覚悟で、話を聞く癖を付けてもらいたいと思います。

ちなみに私はいつもそうしています。

A2:「学生でないとなかなかやれないことを、学生である今のうちに、大いにやっておいてもらいたい。」

私は両親の勧めもあって、就職直前に生まれて初めてのヨーロッパ旅行に行きました。すべてが新鮮で印象的でした。3月末に予定されていた新人の集合日に、旅行帰りの普段着のまま空港から直行して、奇異な目で見られたことを思い出します。

以上2つのQ&Aを改めて心にしっかり留めておいて、4月には元気に入社してきてください。お待ちしております。

インテリア事業部
キャンペーン紹介

好評開催中！
得選品フェア2025秋冬

インテリア事業部
古屋 和真

好評開催中の「得選品フェア2025秋冬」から、注目の新商品や売れ筋の人気商品をご紹介します。

【紙 面】A4サイズ 32ページ
【開催期間】2026年1月30日まで
【新商品の紹介】

◇マルチケース121

スリッターや簡易巻き取り装置など、長物の収納・運搬に便利なソフトケースです。

上面の開閉にはWファスナーを採用し、全面開口が可能、広い開口部により収納物の出し入れが楽におこなえます。

ケース内部には長物を固定するバンドを2ヵ所と棚付機アクセサリーや小物類の収納に便利な内ポケット大小2ヵ所ずつ設けています。

◇コーナーカッター極刀(マットブラック)
長尺床材のコーナー切りの定番工具に新

色が登場！マット調の黒色で、標準仕様のシルバー色とはひと味違った仕上がりになっています。

限定100個の数量限定となっておりますので、お早目のご検討をお願いいたします。

◇どこでもペルチェ

制服や作業服などのウェアにワンタッチで取り付け可能な次世代型温度調節デバイスです。本体中心の金属部が発熱し、体を温めます。

出力は2段階調節可能で、弱モードは約40℃、強モードは約50℃まで発熱。寒くなるこれからの季節には、繰り返し使えるカイロとしてご活用いただけます。

ぜひこの機会に得選品フェアチラシをご覧ください、販売あるいは購入をご検討くださいますようご案内申し上げます。



現在開催中の
得選品フェアチラシは
こちらから



畳事業部
イベント案内

畳表折曲器「ホットおりひめDX」
新商品発表会&実演販売会のご報告とご案内

畳事業部
課長代理 小池 靖子

2025年5月より全国20会場にて開催の畳表折曲器「ホットおりひめDX」新商品発表会&実演販売会には、多くの皆様にご来場いただき、大変関心の高さを感じております。

実演では、実際に畳表を折り曲げて、仕上りの美しさと均一性をご確認いただきました。「従来のホットおりひめに比べて **格段に仕上がりが良い**」と、多くの方からご好評をいただいております。

また、実際に操作していただいたお客様からは、

- ・「操作性が向上していて使いやすい」
- ・「導入すれば作業効率と品質の両方が高まる」

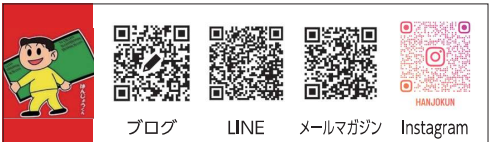
といった嬉しいお声も寄せられ、導入への前向きなご検討をいただいています。

このたびご好評につき、**11月以降も引き続き実演販売を実施することが決定**いたしま

した。畳表折曲器「ホットおりひめDX」にご興味のある方、まだ体験されていない方は、ぜひこの機会にご参加ください。今後の実演スケジュール等の詳細は、メールマガジンやブログ、SNSで随時お知らせしてまいります。

開催決定会場

11月14日(金)	大阪府	(株)中屋商店様
11月21日(金)	福島県	吉田畳店様
11月21日(金)	山口県	(株)久保畳店様
12月 5日(金)	愛知県	(有)北野商店様
12月17日(水)	滋賀県	(有)上又畳産業様



お問い合わせは、営業担当または畳事業部 (TEL0791-62-1772) までお願いいたします。

お申込
右記二次元コード
から、お申込みの
方よろしく願い
いたします。

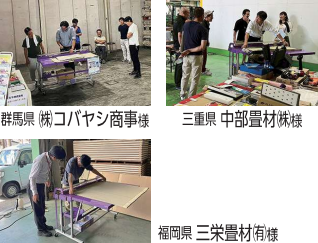


申込フォーム

畳表折曲機「ホットおりひめDX」

品番: A1-9310

発表会会場の様子



私も使っています。
【フラットボックス】
【充電式ドライウォールサンダー】

今月は、福岡県福岡市で内装仕上工事業を営まれている株式会社LSI博多の代表取締役 松隈 弘樹様にパテ付機「フラットボックス」と電動サンダー「充電式ドライウォールサンダー」の魅力についてお聞きしました。

●購入のきっかけは？

若手社員のパテ作業スキルの均質化を目指すためとパテ打ち作業時間・サンダー掛け時間短縮のため、購入を検討していました。

●購入の決め手は？

販売店の展示会で、実際にメーカーが実演しているのを見て、その場で購入を決めました。

●特に気に入っている点は？

使い始めて4カ月ほどになりますが、パテ打ちのスピードが大幅にアップしました。また使いこなしていると、現場では注目的です。

●購入前後での変化

脚立や足場台を使用する回数が減りましたので、現場への搬入が楽になりました。

ドライウォールサンダーはパテを削りながら集塵機が粉塵を吸い取るので、掃除が楽になりました。

●導入後の感想

どちらも軽量化になれば、作業効率が上がると思います。さらにフラットボックスはもっと洗いやすくなって欲しいです。

●今後の事業展開の予定

今後はリフォーム・リノベーション分野にも力を入れ



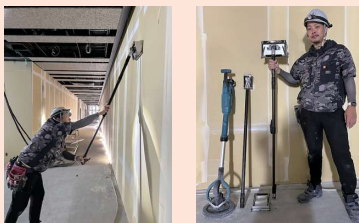
ていき、施工から設計デザインを含めた空間提案をおこなうことでお客様のライフスタイルに合った環境づくりを展開していきたいです。

●当社への要望など

道具や工具は現場で長時間使うものなので、軽くてバッテリーが長持ちし、粉塵や騒音に配慮された商品をもっと出していただけると助かります。

また移動がスムーズで整理整頓がしやすい工具の収納システムがあると現場効率が上がると思います。

このたびは、お忙しい中快く取材にご協力いただき、誠にありがとうございました。株式会社LSI博多様の今後の益々のご発展を祈念しております。



九州営業所 所長 中村 和義