

コンバットスポーツマット「ムサシ」が、大阪の放課後等デイサービスで採用されました。「ムサシ」は格闘技用マットとして作られた商品ですが、放課後等デイサービスなど各種施設でも幅広くご利用いただけます。畳とは異なり、生地のカラーバリエーションが豊富で、お部屋のコンセプトに合わせて自由に選べます。今回はホワイトが採用され、お部屋の雰囲気さがらりと変わったと喜んでいただきました。

「ムサシ」の生地にはターポリンを使用しており、防水性・防汚性に優れているため、汗などが染み込みにくく衛生的です。水拭きやアルコール類での消毒も安心しておこなえ、日本防災協会の定める防災性能試験に合格しています。

続いて、当社の別商品「湯ったりたたみ」

が、福岡の障害者支援施設の男女浴室に採用されました。導入前はスノコを使用しており、冬場は特に足元が冷えて困っていたとのことでした。「湯ったりたたみ」は基本サイズ900×900mm・厚さ17mmから、カッターナイフで現場に合わせた加工ができ、敷き詰めが可能です。設置後は足元の冷えが解消され、利用者様からも好評との嬉しいお声をいただきました。

今回ご紹介した商品の使用方法や販売、カタログのご希望など、どうぞお気軽にお問い合わせください。

【お問い合わせ先】
コンシューマ事業部 0791-62-0088



▲コンバットスポーツマット「ムサシ」



▲風呂場用畳「湯ったりたたみ」

私の座右の銘 「人の和」

営業管理本部 物流管理課
損西配送センター 土居 正典



1989年3月に卒業後すぐ入社し、最初は島田工場で畳大型機械の組立に従事しました。その後、部品発送や組立機械部品の払い出し等の業務を経て、塗装業務へと移りました。島田工場の全業務が神岡工場に移転した際には、塗装業務から加工部へと異動になり、さらに配送センターへ異動して以降は、物流を中心とした業務に携わっています。

また、関東配送センターの立ち上げメンバーとして異動した当時は、自動ラック倉庫がうまく起動しないトラブルが続き、修理にも時間がかかり、出荷商品を出すことができず、毎日深夜残業が続きました。その状態が数か月続いたので、とても大変だったことを覚えています。

それでも先輩や同僚に恵まれ、協力し合って困難を切り抜け、無事軌道に乗せることができました。

また、一時期の大阪営業所での内勤経験も現在の業務に活かされています。

これまでかつての社是にあった「人の和」を実感する日々であり、今後も人との出会いを大切にしていきたいと思っています。引き続きよろしくお願いいたします。

赤とんぼ

2025大阪・関西万博

営業管理本部 管理部 物流管理課 部長代理 藤原 昌義

2025年の大阪・関西万博は、「いのち輝く未来社会のデザイン」をメインテーマに、4月13日から10月13日までの184日間にわたり開催され、世界中からの注目を集めました。

私自身、1970年に開催された大阪万博以来の訪問で、その比較も楽しみでした。

開催中はレジオネラ菌検出による噴水ショーの中止や、大阪メトロ中央線の停電による大勢の帰宅困難者の発生など

のハプニングで運営面においてもさまざまな課題がありました。暑いなか長蛇の列をなす混雑で、人気のパビリオンへの入場はできませんでしたが、単なる国際的な展示イベントではなく、現在世界中が取り組むサステナビリティを軸にした発展と進歩に導かれる未来社会の構築に向けた国際的な協働の場を体験でき、貴重な経験となりました。

今月の表紙

今月の表紙は、通算600号という節目を迎えるにあたり、これまでの歩みを象徴する3つの創刊号表紙を並べました。

1976年の創刊以来、「極東だより」「MONTHLYキョクトー(2006年7月 365号～)」「to(2023年10月 572号～)」50年にわたりご愛読いただきましたこと、深く感謝申し上げます。

今後も、より一層充実した紙面となるよう尽力してまいります。



to 2026 02 vol.600

- ・「キイハンター」に学ぶ
- ・裾自動攪拌供給機「プラス1Wキャンペーン」(インテリア)
- ・「豊店様見学会&ホットおりひめDX新商品発表会」開催(豊)
- ・導入事例 株式会社山田設備様
- ・コンバットスポーツマット「ムサシ」
お風呂場用畳「湯ったりたたみ」(コンシューマ)
- ・座右の銘「人の和」
- ・赤とんぼ「2025大阪・関西万博」



心「キイハンター」に げん言 学ぶ



矢先稲荷神社(東京都台東区)の100枚の天井絵馬

代表取締役社長
頃安 雅樹

私が小6から中3の頃まで土曜の夜にテレビ放映されていた「キイハンター」全262話が、DVDシリーズで1回1枚3話ずつ順次発売されている。

国際警察の命を受けて、丹波哲郎、千葉真一、野際陽子他が悪者を懲らしめる、いわば「日本版ミッションインポッシブル」で、懐かしかったので、これを機に以前にケーブルテレビで録画済みの150話を改めて1日1話ずつ見始めている。

必ず善者か悪者かのどんでん返しがあり、最後までハラハラさせられるが、キイハンターのメンバーが善者であることには変わりはないので、昔懐かし「勧善懲悪物語」として安心して見続けている。

「昔懐かし」と言ったのは、「善か悪か?」「シロかクロか?」

「0(ゼロ)か1か?」「イエスカノーか?」といった「単純な尺度」では物事の判断ができなくなってしまった現代と比べて、ということだ。

確かに映画の世界でも、先述の「ミッションインポッシブル」シリーズの近年の数作品では、昔のシリーズほど善者悪者の区別が判然としなくなっており、主人公に指令を出している上司が悪者であるということも当たり前になってきている。

今や世の中のいかなる事象も「0か1か?」というシンプルな基準ではなく「シチサン(7:3)」、すなわち「メリット7:デメリット3か?」「メリット3:デメリット7か?」の基準で、採用するか捨てるかを判断しなくてはならない。

企業経営も全く同じで、まずは考えられる限りの選択肢を

抽出し、それらのメリット、デメリットをできるだけ多く洗い出した上で、メリットが多く(7以上?)デメリットが少ない(3以下?)ものを選択することが基本であると言える。

翻って、ネット、SNSの世界では、簡潔明瞭な言葉が「刺さる」のか、昔ながらの「0(ゼロ)か1か?」「イエスカノーか?」というシンプルな判断基準が大勢を占めており、その結果、ともすれば両極端の意見のぶつかり合い、中傷合戦になりがちであると言えるのではないだろうか?

「何ごとも中庸があらまほし(=望ましい)」…こんな古典の言葉があった。今話題の「中道」とは全く異なるが、複数の情報源に基づいて、両極端に陥らずバランスの取れた自分なりの適正な判断基準を持ち続けたいものである。

インテリア事業部

キャンペーンのご紹介

3月末日まで!

糊自動攪拌供給機「プラス1Wキャンペーン」

インテリア事業部

主任 山家 裕介

「一度使うとやめられない!」とご愛顧いただいている糊自動攪拌供給機プラス1シリーズですが、最新モデル「NEWプラス1IRON／アイアン」を対象としたお得なキャンペーンを実施中です。

【キャンペーン概要】

■初めてのプラス1応援キャンペーン!

期間中にNEWプラス1IRONをご購入いただくと、専用の「ハンドスイッチ」や「フットスイッチ」をはじめ、粉末糊「NEWプロ☆フィット」、掃除に便利なバケツ・スポンジなどを含む「おそうじ4点セット」の中から1点プレゼントいたします。

■買い替えのチャンス! 下取りキャンペーン

すでにプラス1シリーズを導入されているお客様は、お手持ちのプラス1を下取りいたします。

※応援キャンペーンと下取りキャンペーンの併用はできません。予めご了承ください。

さらに期間中に購入いただきLINEで機器ユーザー登録していただくと、KLASSポイントカードのポイントを増量付与いたします。

ポイントが貯まるともれなく1,000円分のQUOカードPayをプレゼント。

またプラス1の魅力や便利さが分かる、ドリル攪拌との比較動画をKLASS公式YouTubeチャンネルで公開中です。ぜひご覧ください。

【キャンペーン期間】

2026年3月31日ご成約分まで

3月末までのお得なキャンペーンとなっていますので、この機会にご活用いただき、お早めの販売あるいは導入をご検討くださいますよう、お願い申し上げます。



キャンペーンの詳細や比較動画はこちらから



豊事業部

イベント案内

「豊店様セミナー」・「豊店様見学会&ホットおりひめDX新商品発表会」開催

豊事業部

課長代理 小池 靖子

豊店様オンラインセミナー開催

2月3日(火) 18:00~19:00

伝統に息吹を

女性社長が切り拓く豊業界の新時代

創業190年を超える老舗豊店様が、現在に至るまでの取り組みや挑戦したい試みについてお話いただきます。

講師: 有限会社 只見工業所(宮城県栗原市) 代取締役(八代目) 只見 直美 様
九代目 只見 優 様

豊店様セミナー リアル開催

2月19日(木) 17:00~19:00

豊店3社が語る 人・課題・これからの豊店経営
豊店3社が本音で語る対談セミナーです。
自店の改善・成長のヒントを見つけてください。

開催場所: KLASS(株)東京支社
オンライン同時配信
(Zoom&YouTube)

対談者: 株式会社 石川豊店 様(東京都)

株式会社 加藤豊店 様(東京都)
有限会社 渡沼豊店 様(茨城県)

豊店様見学会&ホットおりひめDX新商品発表会開催

2月13日(金) 13:00~15:00

株式会社 吉金豊商店様(大阪府東大阪市)
外注から内製化へ。生産性と品質を高めた最新設備。

2月27日(金) 13:00~16:00

関西豊工業株式会社 様(京都府城陽市)
安定品質と効率的な生産体制を公開。

「半期決算セール!」開催
期間: 2026年2月9日(月)~
3月27日(金)



お問い合わせは、営業
担当または豊事業部
(TEL0791-62-1772)まで
お願いいたします。



セミナー・見学会の
参加申込はこちら



豊店様事例発表

南只見工業所
八代目 只見 直美様
九代目 只見 優様

セミナー講師



3社合同対談セミナー

株石川豊店様 株加藤豊店様 南渡沼豊店様



豊店様見学先

株吉金豊商店様

関西豊工業株様



私も使っています。【Hiβ-Premio R】

自動壁紙糊付機

今月は、愛媛県西条市で設備工事業・内装仕上げ工事業を営まれている株式会社山田設備の加藤 颯斗様に昨年7月に発売された自動壁紙糊付機「Hiβ -Premio R／ハイベータ プレミオ アール」の魅力についてお聞きしました。

●購入のきっかけは?

現在勤めている会社为新設部門として内装部門を立ち上げることになり、自動壁紙糊付機の購入が必要となり検討していました。

以前勤めていた会社では、Prime μⅢを使用していたので、使い慣れた同じ機種を購入を検討していました。

販売店に問い合わせたところ、廃番との案内を受け、新機種のHiβ -Premio Rを紹介いただき、購入しました。

●気に入っている点は?

糊切(内)と糊切ステアがない「スッキリ機構」のおかげで、壁紙が糊切(内)に引っ掛かることがなくなりました。またカットテープや下敷テープがセットしやすくなり、とても便利になった点が気に入っています。

●導入後の感想

Prime μⅢと比べると、糊箱内の糊残量が確認しやすくなったと思います。より使い勝手が良くなったと実感しています。また操作ボックスは同じ左側にあり、操作もシンプルなため、これまでと同じ感覚で扱えて気に入っています。

●今後の事業展開の予定

内装部門は新設したばかりで、現在は私が担当しています。今後は案件の拡大と併せて、増員も検討していきたいと考えています。

●当社への要望など

引き続き使い勝手の良い機械や工具を作って提案して欲しいです。

このたびは、お忙しい中
快く取材にご協力いただき、誠にありがとうございます。
株式会社山田設備様の今後の益々のご発展を祈念しております。



導入製品の紹介

Hiβ-Premio R
ハイベータ プレミオ アール

品番: 11-1540
カタログ価格: 363,000円(税別)

西日本営業所 主任 小山 陽一郎