

柔道畳「勝」レギュラータイプが、宮城県の内科クリニック様にて採用されました。本製品は、患者様のリハビリ用途としてご使用いただいております。

柔道畳といえば武道場での競技用というイメージが強いですが、リハビリ室などの用途においても安全・安心にご活用いただけます。

今回採用されたカラーはワサビとPIエローで、サイズオーダーにも対応しており、現場に合わせた敷き込みが可能です。

お施主様より当社製品をご指名いただき、納入時には大変ご満足いただけました。

ウォッシュابل畳「きよらか」へりなしタイプは、広島県の保育園様にて採用されました。

本製品は樹脂製の畳表を使用しており、食べこぼしなどの汚れも水拭きで簡単に清掃することができます。

一般的な畳(天然い草)は日光や照明の影響によって日焼けや色変化が生じますが、「きよらか」はその心配がなく、長期間にわたり衛生的にご使用いただけます。

サイズは一帖から半帖まで対応しており、お部屋の寸法に合わせた製作が可能です。

へりなし仕様では、畳の向きを変えて敷き込む「市松敷き」により、事例写真のような美しい仕上がりとなります。

また、カラーバリエーションも豊富に取り揃えており、空間の雰囲気合わせたコーディネートが可能です。

今回ご紹介した商品のご使用や販売、カタログのご希望につきましては、お気軽にお問い合わせください。

【お問い合わせ先】
コンシューマ事業部 0791-62-0088



▲柔道畳「勝」



▲ウォッシュابل畳「きよらか」

若手社員に 突撃インタビュー!

2025年4月入社



上段左から 万波、宇野、上北、上原
下段左から (上田)、高島、竹谷、嘉ノ海
上田社員は都合により欠席されたため、後日お話を聞かせていただきました。

久しぶりに同期全員が集まりました!

ミス・失敗したこと

上北: 図面作成でミスがあり、本来必要な丸みを付けていなかった。そのため、自分で加工して修正した。

上原: この前、初めて1人で出張修理に

行った時、準備が不十分だった。新人として、もっと万全な状態で臨むべきだったと感じた。

新入社員研修の思い出

宇野: 金曜日、研修が終わった後に皆で集まって食事に行ったのが楽しかった。

竹谷: 全体研修の最後に、役員の方の前で発表したこと。役員の方からいろいろ質問を受けて緊張しながら回答した。

最近のできごと

嘉ノ海: 2月が誕生日だったので、営業所の方にお祝いしてもらった。

上田: 組立部に異動になった先輩へ教えることもあり、説明の難しさや言語化の大切さを実感した。その方は接しやすい方で、私もそんな人になれるようにたくさんコミュニケーションを取ってきたい。

1年を通してやりとげたこと

万波: 食品機器の在庫出し・払い出し業務を任されて、同じ部署の課長代理から業務面で信頼していただけるようになったと感じている。

竹谷: できるだけミスがないように、丁寧にすることを心がけた。先輩にフォローしてもらいつつ、人事考課でも良い評価をもらった。

嘉ノ海: 毎日の電話対応に取り組み、経

験を重ねることで緊張せずに対応できるようになった。

宇野: 配属時、格闘技用マットの商品化に関わり、販促を任せてもらった。商品名から考え、初めて注文が取れた時とても嬉しかった。

上原: 最初は分からないことばかりだったが、先輩に確認しながら対応を重ね、今ではある程度の問い合わせに対応できるようになった。機械トラブル時も、原因や対処が分かるようになり、成長を実感している。

尊敬する人

高島: 同じ部署の先輩が、細かいところまで確認し、丁寧に完璧な仕事をされている。私もそんな仕事ができるようになりたい。

上田: 分からないことを質問したら、的確に指示してくれる先輩社員。私も同じようにできるように知識や経験を積んでいきたい。

上北: 同じ部署の先輩は、大きな案件を2つ同時に主導し、効率よく手際よく進めている。私もそんな力を身につけたい。



今月の表紙

今月の表紙は、2026年4月21日(火)に当社生産本部にて開催した5S成果発表会の様子です。

物の整理整頓にとどまらず、目に見えない情報などの整理整頓・活用まで取り組み、各部門が小さな違和感を大切に、創意工夫につなげていました。

今後も改善を継続し、お客様に喜んでいただける製品を提供してまいります。



to

2026 05 vol.603

・「自己実現」に向けて良い変化(=成長)をスタートさせよう!

・好評開催中! 得選フェア2026春(インテリア)

・JCS畳店様限定
第46回「JCS研究会 全国大会」オンライン開催(畳)

・導入事例 株式会社白石タミ店様

・柔道畳「勝」
ウォッシュابل畳「きよらか」へりなし(コンシューマ)

・若手社員突撃インタビュー



心「自己実現」に向けて良い変化(=成長)をスタートさせよう!

—令和8年度入社式における社長挨拶より—



代表取締役社長
頃安 雅樹

「マズローの欲求段階説」とは、アメリカの心理学者マズローが、人間の欲求を5段階の階層で理論化したものである。下位から上位に向かって順に述べることとする。

- ①生理的欲求=本能的な欲求(食べたい、飲みたい、寝たい)
- ②安全欲求=安全、安心に暮らしたい
- ③社会的欲求=集団に属したい、仲間が欲しい
 - ①②は家庭で生活することによって満たされ、③は学校に行き、サークル活動等を行うことにより満たされる。つまり大学や高校を卒業して、今日ここにおられる新入社員の皆さんは、全員最低限①～③までは満たされていると言えるわけである。
- ④尊重(承認)欲求=他者から認められたい、尊重されたい
- ⑤自己実現欲求=自分の持つ能力や可能性を最大限発揮したい

学校を卒業して、会社組織等に所属すると、今度は自分がその集団から価値ある存在と認められ、尊重されることを求める欲求が生まれてくる。

尊重のレベルには二つあり、低いレベルの尊重欲求は、しるべき地位に就くことにより、他人から注目、尊敬を集め、さらには名声を得ることによって満たすことができる。一方高いレベルの尊重欲求は、技術や能力の習得により、自立し、自分を信頼し、自分を尊重できることにより満たすことができる。つまり、他人からの評価よりも、自分自身の評価が重視される。やがて、不断の努力により、自分の能力を高め、人間的にも絶えず成長し続けたいという最高の欲求に達することができるようになるわけである。

昨今のSNSの急速な発達、若者に、実社会とは異なる、いわばヴァーチャルの「欲求満足空間」を与えているような気がしてならない。

会って話したことがなくても「友達」になれ(③社会的欲求の満足)、誰でもが作家、写真家、さらには映画監督になった気分や文章、写真、動画を投稿し、知らない人からもたくさんの「いいね!」を得ることができる(④尊重欲求の満足)。もちろん、SNSの世界=実社会のインフルエンサー、ユーザーも実際に存在するわけではあるが、皆さんにおかれては、当社に入社した本日から、日々努力して、良い変化(=成長)を続けることにより、「④尊重欲求」を満足した上で、さらに自らの能力と可能性を最大限にまで高めて、「⑤自己実現」を目指してほしい。

インテリア事業部 キャンペーン紹介 好評開催中! 得選品フェア2026春

好評開催中の「得選品フェア2026春」のご案内です。
4月に発刊しました「業務用総合カタログ #17」に掲載の新品をはじめ、人気商品や数量限定商品を多数掲載し開催中です。
【開催期間】2026年5月29日まで
【紙面】A4サイズ 32ページ
【掲載商品の一例】
◇糊箱養生用具マスクングボンP
養生マスクー ピタボーンを自動壁紙糊付機の糊箱にセットし、洗浄を楽にする糊箱養生キットです。
洗浄時はピタボーンをめくり、はみ出した糊を拭き取るだけでお手軽に掃除ができます。
水場がない現場やちょっとした補修現場での使用におすすです。適用機種や詳細の動画は右記二次元コードよりアクセスください。

◇オムニSHARK
サイズ:幅75mm×長240mm
パテのサンディングに使用する超薄型フレキシブル金属板やすりです。基材の金属板に特殊目立て加工を施し、目詰まりのない切削性と長寿命を実現しています。
◇フィットスパチュラ
持ち手部は握りやすく、すくいやすいスパチュラです。
側面をバケツの側面に沿わせながらパテを掻き集めることができ、先端もバケツの側面に沿わせながらパテを掻き出すのに便利です。
ぜひお早めに得選品フェアチラシをご覧ください。販売あるいは購入をご検討くださいますようお願い申し上げます。

11-1806 糊箱養生用具マスクングボンP
12-7260 P3 粒度:#100~#140相当
12-7261 P2.5 粒度:#60~#80相当
12-2797 フィットスパチュラ
現在開催中の得選品フェアチラシこちらから

豊事業部 セミナー JCS豊店様限定 第46回「JCS研究会 全国大会」オンライン開催

豊業界をますます元気にするため、「JCS研究会」をオンライン開催いたします。ぜひご参加いただきますようお願い申し上げます。
【開催日時】2026年6月26日(金) 15時~18時40分
【参加方法】Zoom開催 (YouTube配信はございません)
講演「伝統産業の発展と自動化技術の役割」
登壇 ・KLASS株式会社 代表取締役社長 頃安 雅樹
・株式会社高田商店(兵庫県たつの市) 代表取締役社長 高田 真也様
豊業界と同様に、「たつの」の三大地場産業の一つである「手延べそうめん業界」においても、ブランド価値の向上や生産性の向上、後継者の育成等、業界の存続・発展に向けての諸努力がおこなわれており、当社の得意とする省人化のための自動化技術も貢献しております。

地元たつの市で手延べそうめんの販売を営む(株)高田商店の高田真也社長から、「業界の現状」「自社の事業概要」「今般の省人化装置導入の経緯とその効果」「自社と業界の今後の展望」等についてお話しいただきます。
【豊店様同士の小グループ情報交換会】
少人数のグループに分かれて意見交換をおこない、前半・後半でメンバーを入れ替えながら、計2回実施します。全国の元気な豊店様や豊店セミナー講師と話せるチャンスです!普段なかなか聞けない他店の考え方や工夫を知り、課題や取り組みへの理解を深められる機会です。参加者には事前に聞きたい内容をアンケートにお答えいただき、その内容について情報交換をおこないます。
また、女性だけのグループも設ける予定です。立場や経験を越えた交流の時間として、お気軽にご参加ください。

JCS研究会 参加お申込
右記二次元コードから、お申込みの方よろしくお願いたします。
申込フォーム

登壇者
KLASS株式会社 代表取締役社長 頃安 雅樹
株式会社高田商店 代表取締役社長 高田 真也様
お問い合わせは、営業担当または豊事業部 (TEL0791-62-1772) まで。

法人化を機に 新型両用ロボットACE導入

愛媛県四国中央市 株式会社白石タタミ店様

豊店紹介
私、白石 輝(4代目)は代表取締役社長として、先代である父から事業を受け継ぎました。
愛媛県四国中央市寒川町に拠点を構える豊店です。1930年創業以来、地域の皆様に快適な住空間をご提供するため、時代やお客様のニーズに合わせたご提案を続けてまいりました。
導入のきっかけ
機械の老朽化による更新に加え、生産効率の向上、世代交代および法人化のタイミングが重なったことが導入のきっかけです。
今後さらに多様化していく豊業界の素材に対応し、高品質な豊をお客様にご提供できる体制を整えたいと考えました。



でなく、社員のやる気も高まりました。
また、誰でも豊製作が可能になったことで、社長が営業活動や外回りに専念できるようになり、今後のさらなる売上向上にも期待しています。

- 気に入っていただいた点
- ①1厘単位の高い寸法精度で豊を仕上げることができる
 - ②誰が操作しても安定した品質の豊を製作できる
 - ③チップソー仕様により刃物研ぎが不要となり、常に美しい断面の豊を製造できる
- 導入後の感想
生産効率が向上したことで、売上・利益・作業効率だけ

導入製品の紹介
全自動平刺・返縫機 両用ロボット ACE
品番:E1-4056
価格:オープン

今後の展望・予定
豊関連商品に加え、襖・障子・網戸の販売もおこなっており、今後も地域に密着した豊店を目指して、潜在需要の掘り起こしに取り組んでいきたいと考えています。また、将来的には框縫機の入替えも視野に入れていきます。
このたびはお忙しいところ、取材にご協力いただき誠にありがとうございました。株式会社白石タタミ店様の益々のご発展を心より祈念申し上げます。
豊事業部 担当部長 瀧口 昌宏

