

このたび、格闘技マット「ムサシ」は、より幅広いスポーツ・トレーニングシーンでご活用いただけるよう製品ラインナップを大幅にリニューアルし、2026年7月より商品名を「タフマット」へ変更しました。

従来の「ムサシ」は格闘技専用マットとして展開してまいりましたが、近年はフィットネススタジオや体操教室、ヨガスタジオなど、さまざまな施設・用途でのご要望が増えています。そこで新しい「タフマット」では、用途に応じて「硬さ」と「厚み」を選べる3タイプをご用意しました。

■レギュラータイプ

従来の40mmから30mmへ薄型化しながら、強度をさらに向上。総合格闘技、キックボクシング、ボクササイズなどにおすすめです。

■ソフトタイプ

クッション性を高め、転倒時の安全性や着地時の衝撃緩和を重視。ジュニア向け体操

教室、キッズ運動教室、アクロバット練習などに適しています。

■スリムタイプ

適度な硬さで足元が沈み込みにくく、持ち運びや敷き詰めも簡単。ヨガやストレッチなどにおすすめです。

現在「ムサシ」をご利用いただいているお客様も、追加購入や入れ替えの際には、新ラインナップの中から最適なタイプをお選びいただけます。

新しい「タフマット」シリーズも、安全で快適なトレーニング環境づくりに貢献できるよう、さらなる品質向上に努めてまいります。今後とも変わらぬご愛顧を賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。

お問い合わせ先 コンシューマ事業部
0791-62-0088



■タフマット レギュラー事例



■タフマット ソフト事例



■タフマット スリム事例

私の座右の銘 「雲外蒼天」

生産本部 組立部
班長 石谷 博志



1998年に当時別会社であった極東電子に入社してから、早いもので38年が経ちました。

入社以来、電気制御盤の組立業務に携わってきましたが、現在は食品機器部門で組立と検査を担当しています。食品機器部門では、飲食店で使用されるみそ汁やだし汁の供給機械などを扱っています。

普段何気なく食事をしていると、自分たちの仕事とその裏側で役立っていることを意識する機会あまりはありません。しかし、自分たちが携わった機械が実際の店舗で使用され、そこで毎日多くのお客様に料理が提供されていると思うと、大きなやりがいを感じます。

仕事をしていると、思うようにいかないことや、非常に難しい課題に直面することもあります。そんな時でも、その場で立ち止まるのではなく「この先にきっと何かがある」と前向きに考え、一つ一つ乗り越えていくように心がけています。それが私の座右の銘である「雲外蒼天」です。

これからも、自分たちの仕事が飲食店の現場を支え、その先にいるたくさんのお客様の役に立っていることを忘れず、一つひとつの仕事を大切にしながら取り組んでいきたいと思います。

赤とんぼ

変化を楽しむ

行動指針に「変化することを楽しもう」とあります。当社は、畳製造機器からスタートし、自動壁紙糊付機の開発を経て、食品機器事業、産業機器事業へと事業領域を広げてきました。既存技術を磨き続ける「進化」と、新たな分野へ挑戦する「変化」を繰り返しながら、今日まで成長してきた会社だと思います。社長がよく話される「マネはされても、マネするな」という言葉は、過去や現在ではなく未来を見据えた言葉だと感

インテリア事業部 北関東営業所 所長代理 梶間 智行

じており、私自身とても好きなフレーズです。

先輩方は、お客様の不満や困りごとをいち早く見つけ出し、競合他社に先駆けて商品化することで、お客様に価値を届けてきました。その挑戦する姿勢を受け継ぎ、「マネをする会社」ではなく「マネをされる会社」であり続けられるよう、変化を恐れず挑戦していきたいと思います。



今月の表紙

今月の表紙写真は、7月8日(水)から7月10日(金)まで東京ビッグサイトにて開催された、日本最大級のスポーツ・健康産業に関する国際的な総合展示会「SPORTEC2026」への出展の様子です。

当社ブースにも多くのお客様にお立ち寄りいただき、「ジムボード ネオ」「ラバーマット」をはじめとする当社の各種スポーツ関連商品をご覧いただきました。



to

2026 09 vol.607

・縦(職務権限)と横(業務分掌)の明確化を
・総合カタログ#17デジタルカタログ・イマールと
価格改定のご案内(インテリア)
・畳工具・副資材「決算セール!」好評実施中(畳)

・導入事例 株式会社ディエイ・オーサカ様
・格闘技マット「ムサシ」から「タフマット」へ！(コンシューマ)
・座右の銘「雲外蒼天」
・赤とんぼ「変化を楽しむ」



心

しん

げん

言

縦(職務権限)と横(業務分掌)の明確化を

部長クラスの役割 (権限と責任)									
職位	部門	内監・管理	研究開発	生産・品管	営業				
					I	T	C	I	D
社長	社長								
本部長・事業部長・統括部長・室長									
部長・室長・所長									
課長									
グループ長・センター長									
班長									

一部長クラス研修会
(8年7月15日)の
冒頭社長挨拶に
基づくー

代表取締役社長
頃安 雅樹

かつて科学技術庁(当時)に勤務していたが、官庁は組織の力で仕事を進めることのできる典型的な機関であると思う。「組織の力」とは、縦(職務権限)と横(業務分掌)の両方が相伴って生じる力である。さらに言えば「組織の力」を存分に発揮できる要件とは、
①縦(職務権限)と横(業務分掌)の区分が明確化されている
②それと併せて、縦横の線で区切られた言わば「一つのマス目」(課など)に配属されて仕事を行う責任者(課長など)が優秀で、均質化されている
ことであり、これが整っていれば、昨日着任した課長でも今日からさっそく仕事を始めることができるわけである。
翻って民間企業、それも大企業ではなく、当社のような中堅企業であれば、

①横はしっかり決まっていなくても、縦が必ずしも明確になっていないことが多い
②官庁、大企業並みのレベルの社員を揃えることは難しいというのが現状であり、縦(職務権限)の明確化、厳格化をどのように進めていくのか?具体的には「部長として、上司と部下にそれぞれ何をどこまでやらしてもらえばいいのか?」を分かりやすく決めていくことが難しい課題となってくる。
世間では、部長とは、下からは突き上げられ、上からは押さえつけられる「損な立場」の中間管理職という受け止め方をされがちであるが、見方を変えれば、部長とは、
①自分がすべてやらなくても部下に命じてやらせることができる→その代わり、命じた結果は自分がすべて責任を負うこと

②困ったときには上司に相談して対応してもらうことができる→その代わり、相談するまでに、自分の立場でやれるだけのことをやっておくこと
すなわち、上司と部下をうまく「活用」することにより、仕事をスムーズに進め、達成感を感じることが出来るポストともいえる。逆に上司と部下の活用をうまくできない部長は、自分ですべての仕事を抱え込んでしまい、結局うまく仕事を進めることができなくなる。これは最悪の展開である。
本研修を通じて、部長クラスとしての仕事の進め方、その役割の重要性とやりがいを改めて学んでもらえるとありがたい。
併せて社内各部門の部長同士、同じ務めを果たさなければならぬ者同士、この機会に大いに連携を図って、共通の課題や悩みを相談しあえる関係を構築していってもらいたい。

インテリア事業部
ご案内

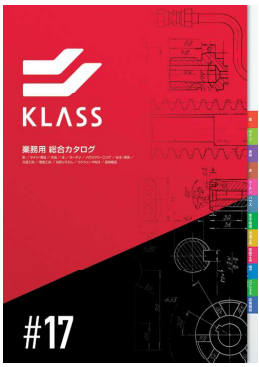
総合カタログ#17 デジタルカタログ・イマーシルと価格改定のご案内

インテリア事業部
主任 山家 裕介

4月1日に発刊いたしました「業務用総合カタログ#17」をご活用いただき、誠にありがとうございます。
このたび、より便利に商品情報をご確認いただけるよう、パソコンやスマートフォンからいつでも最新情報をご覧いただける「デジタルカタログ」と、スマホアプリ「イマーシル」をご案内いたします。
【デジタルカタログ】
7月1日に実施いたしました価格改定後の最新価格を反映したデジタルカタログを公開しております。
WEB上でカタログを閲覧できるため検索性に優れており、商品を手軽にご確認いただけます。また、誌面の各ページに掲載している二次元コードからも該当ページに直接アクセスできるため、最新情報をすばやくご確認いただけます。

【イマーシル】
スマホアプリ「イマーシル」でカタログを覗くと、マークのついた商品がポップアップ表示されます。気になる商品をタップするだけで、KLASS公式YouTubeチャンネルへ移動し、動画をご覧いただけます。
さらに、対象情報を変更することで最新価格情報がポップアップ表示され、ご確認いただけます。

なお、2026年10月1日より、壁紙糊付機をはじめ、床材はがし機やその他工具類全般について価格改定を実施いたします。
同日にデジタルカタログの更新も予定しておりますので、ぜひご活用ください。
また現在、ご購入をお考えのお客様は、この機会にご検討くださいますようお願い申し上げます。



デジタルカタログはこちら→



「イマーシル」の詳しい情報は→



畳事業部
キャンペーンのご紹介

畳工具・副資材「決算セール!」好評実施中 2026年9月30日まで

畳事業部
課長代理 小池 靖子

日頃のご愛顧に感謝の気持ちを込めて、「決算セール!」を2026年9月30日まで実施しております。季節商品や人気商品の畳表折曲器や採寸器、のぼり等が大変お値打ち価格となっております。この機会にぜひご購入求めください。

おすすめ商品
小型レーザー寸取器
ストリーCUBE(品番 A1-1195)
視認性が高いグリーンレーザーを使用し、方向合わせが容易です。
ホットおりひめDX(品番 A1-9310)
折り曲げ部分にヒーターを内蔵!畳表を上押さえ板でしっかり押さえて折り曲げるため、美しい仕上がります。
八角刃専用研磨機 八研くん(品番 A1-7110)
八角刃のセットが簡単で、研磨量の調整もラクラク。均等な研磨が可能です。



エッチメルターⅢ(品番 A2-1380)
大人気のホットメルト!
畳表のい草ほつれや、抜けを防ぎます。
質量:約510g タンク容量:50cc
溶解温度:180℃
.....
この他にも多数特価商品をご用意しております。
詳しくは、「はんじょうくんブログ」でご確認ください。



「網戸関係」価格・運賃改定のお知らせ
2026年10月1日受注分より、「網戸関係」の価格と運賃を改定させていただくこととなりました。お客様にはご負担をおかけすることとなり、心よりお詫び申し上げます。
【網戸関係価格】
現行価格の約10%~25%の値上げ
【運賃改定】 2,000円(税別)
※沖縄県・離島は、都度お問い合わせ願います。



掲載商品紹介(一例)



A1-1195
ストリー CUBE
セール価格 120,000円
(税込 132,000円)



A1-9310
ホットおりひめDX
セール価格 550,000円
(税込 605,000円)



A1-7110
八角刃専用研磨機 八研くん
セール価格 110,000円
(税込 121,000円)
※別途、運賃が必要となります。



A2-1380
エッチメルターⅢ
セール価格 62,000円
(税込 68,200円)

建設業界向け 見積・請求管理クラウドツール Goolip 活用事例

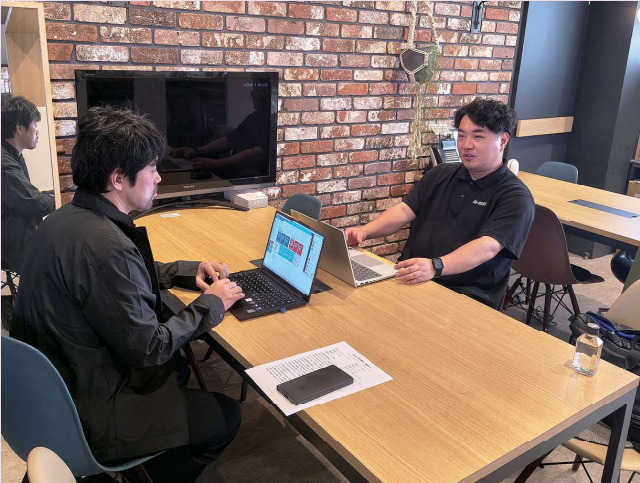
今月は、大阪府大阪市で内装仕上げ工事を営まれている株式会社デイエイ・オーサカ様の代表取締役社長 小坂田様、総務経理課 課長 川本様へGoolipの導入経緯や活用方法、導入後の変化について伺いました。
同社は、オフィスや店舗内装のデザイン提案・施工をはじめ、壁紙、床材、カーテン、ブラインドなど幅広い商材を取り扱っています。

●導入の経緯
導入の契機は、同社で利用していた旧システム「アリアドネ」のサポート終了でした。
●現在の活用
大阪本社と東京支社の約27名が利用し、見積・受注・原価・発注までを一元管理しています。案件一覧の検索やステータス管理、行単位での原価区分の設定を中心に活用し、独自の項目やアイコンも設けるなど、業務の運用に合わせて柔軟にカスタマイズしています。必要な粗利率から販売単価を設定できる点や、上代の掛け率を入力できる点も気に入っています。また、現場ではスマートフォンから案件情報の確認や簡単な修正ができ、外出先での対応にも役立っています。
●導入後の変化
社内サーバーが不要となり、場所を選ばず作業できる環境を実現しました。自動保存により保存忘れを気にする必要がなくなったほか、管理時間の短縮、二重入力の削減、案件情報の見える化にもつながっています。担当者以外の社員も必要な情報を必要なタイミングで確認できるようになり、社内での情報共有も円滑になりました。



詳細はこちら → <https://www.goolip.jp/>

株式会社 デイエイ・オーサカ様



●評価と今後
Goolipについては、「手軽な一元管理ソフト」「利用者に寄り添ってくれるサービス」との評価をいただきました。現在では、「Goolipがない運用は考えられない」と感じるほど、日常業務に定着していると伺いました。今後は、帳票の柔軟性や操作性のさらなる向上に加え、AIを活用した案件進捗の共有にも期待が寄せられています。

このたびは、お忙しい中快く取材にご協力いただき、誠にありがとうございました。株式会社デイエイ・オーサカ様の今後益々のご発展を祈念しております。



ソリューション&ネットワーク事業部 グループ長 上原 広大