サステナブル・リノベーション担当
商品紹介

低圧系統用蓄電池の取り扱いを開始します

コンシューマ事業部
課長代理　吉田 峻明

今、土地活用・再エネ投資の新たな選択肢として「低圧系統用蓄電池」が関心を集めています。

従来、系統用蓄電池は数億円規模の高額な初期費用が必要となる高圧モデルが主流であり、参入障壁の高さや手続きの長期化が課題でした。また、複数人で権利を共有する分譲形式には管理・運用のトラブルリスクが伴います。こうした懸念を解消する選択肢の一つが低圧タイプの活用です。主な特長は以下のとおりです。

●導入しやすい資金と土地要件

初期投資は2,000万円台からと抑えられており、わずか12坪程度の敷地があれば導入できます。手持ちの遊休地をそのまま有効活用することも可能です。

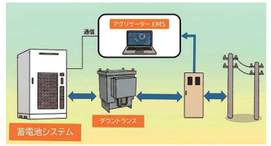
●単独所有によるスムーズな運用

事業主が単独で所有するため、意思決定の自由度が高く、スムーズな運用が可能です。

●比較的短期間での事業開始

接続手続きにかかる期間は1年未満で、高圧に比べて大幅に短縮されます。運用面では、「卸電力市場」「容量市場」「需給調整市場」での取引を通じて、しっかりと利益を確保した事業運用が見込めます。

高圧分野の市場成熟が進むなか、手軽に所有できる低圧系統用蓄電池は、新たな土地活用・再エネ投資の選択肢の一つとして注目されています。ご興味がおありの方は、お気軽にお問い合わせください。



〔電気の流れ〕




〔蓄電所のイメージ〕

私の座右の銘「継続は力なり」



生産本部　組立部
部長　杉本 剛士一

私の座右の銘は「継続は力なり」です。

私はさまざまな機械の組立に携わり、入社して40年になります。振り返れば、失敗や思い通りにいかないことも数多くありましたが、そのたびに基本に立ち返り、一つひとつの作業を丁寧に積み重ねることで乗り越えてきました。

組立の仕事では、一本のボルトの締付やわずかな調整が、製品全体の性能や安全性を左右します。そのため、どんな作業でも手を抜かず、品質第一を心掛けてきました。また、お客様先での修理対応にあたり、夜遅くまで復旧作業をおこなうこともありました。設備の早期復旧を願うお客様の思いに応えるため、最後まで責任をもって対応し、「ありがとう」の言葉をいただいたときには、大きなやりがいと仕事の大切さを実感しました。

この40年間で設備や技術は大きく進歩しましたが、ものづくりへの責任感と基本を大切にする姿勢は今も昔も変わりません。これからも「継続は力なり」を胸に、初心と感謝の気持ちを忘れず、品質の向上と技術の継承に努め、仲間とともにより良いものづくりに貢献していきたいと思います。

赤とんぼ　顧客満足の原点は「相手の立場で考える」

畳事業部　部長代理　澤田 直樹

54歳を迎え、これまで多くのお客様や社内の仲間と関わる機会に恵まれてきました。その経験を通じて、顧客満足の原点は「相手の立場で考えること」にあると実感しています。お客様からのご要望やご意見の背景には、「期待に応えてほしい」「より良くしてほしい」という思いがあります。その声に真摯に向き合い、何を求められているのかを理解することが大切です。顧客満足は、迅速な対応や丁寧な説明、約束を守るといった日々の積み重ねによって築かれます。また、部署や役割を超えた連携は、より大きな価値の提供につながります。市場環境やニーズが変化する中、これからも「お客様にとって何が最善か」を考え、信頼される仕事に取り組んでいきたいと思います。



今月の表紙

今月の表紙は、10月10日㈮に兵庫県公館で行われた初の公開ウェディングの様子です。

新郎は当社の従業員で、兵庫県が公募した公開ウェディングに応募し、24組の中から選考を経て限定1組に選ばれました。124年の歴史ある県公館を舞台に、多くの祝福に包まれ、晴れやかな門出の日を迎えました。お二人の末永い幸せを心よりお祈りいたします。



広報誌 to［トゥ］発行・編集：KLASS株式会社 総務部
〒679-4195　兵庫県たつの市龍野町日飼190
☎(0791)62-1771　https://www.klass-corp.co.jp

VEGETABLE OIL INK　環境にやさしい植物油インキを使用しています。

UD FONT　ユニバーサルデザイン（UD）の考えに基づいた見やすいデザインの文字を使用しています。



to

2026 11 vol.609

・人間の成長と会社の成長
・好評開催中！得選品フェア2026秋冬（インテリア）
・畳事業部ホームページ開設のお知らせ（畳）
・導入事例 小松表具店様
・低圧系統用蓄電池の取り扱いを開始します（サステナブル）
・座右の銘「継続は力なり」
・赤とんぼ「顧客満足の原点は「相手の立場で考える」」

KLASS

返還先：〒679-4195　兵庫県たつの市龍野町日飼190　KLASS株式会社　総務部内 LNETメールセンター
差出人：〒550-0004　大阪府大阪市西区靭本町1-10-24　LNET

心言 人間の成長と会社の成長

ー令和8年度内定式における社長挨拶よりー



代表取締役社長
頃安 雅樹

3年前の社名変更と同時に制定した新理念体系「VALUE（社員の行動指針）」の4番目は「変化することを楽しもう」です。皆さんには、これから楽しみながら変化していってもらいたいと思います。その「変化」には二通りあります。一つは「良い変化」すなわち成長です。これには不断の努力が必要です。もう一つは「悪い変化」すなわち衰退です。これには何の努力も必要ありません。当然良い変化＝成長を目指すべきです。

さて、アメリカの心理学者マズローの「欲求段階説」によると、人間には5段階の欲求があり、長ずるにつれて、生理的欲求→安全欲求→社会的欲求→承認（尊重）欲求→自己実現欲求とレベルアップしていくということです。

「自己実現欲求」とは、自分の持つ能力や可能性を最大限発揮したいという欲求で、まさに努力して成長していくことに他なりません。入社後は、自己実現に向けて大いに努力し、良い変化、つまり成長を遂げていってもらいたいと思います。

仕事を通じて社員が成長し、社員が成し遂げた成果の積み重ねにより会社が成長していく…その好循環が理想であり、その両立は可能なのです。私たちは、皆さんの成長をお手伝いしますので、皆さんも会社の成長に力を貸してください。

さて、「不断の努力を伴う良い変化が成長」と言いましたが、まず重要なことは、朝起きた時より夜寝る時の方が「自分は成長している」という実感が得られるように、新聞、ネット等から「情報」をキャッチすること、それも漫然と眺めるのではなく、絶えず「心のスイッチ」をONにすることです。

さらに重要なことは、物事には必ず両面があり、見方を変えると全く違った側面が見えてくる。「白」か「黒」か?ではなく「表」か「裏」か?…要は「光の当て方」の問題なのです。

メリットとデメリット、ピンチとチャンス、長所と短所…これらは見方の違いであって本質は同じです。しかし通常報道は、一方的な光の当て方しかしないのが常です。SNSの世界にはその両極端の考えがあふれています。これらを鵜呑みにせず、必ず「両面」を見て、適切な判断をすべきです。

最後に、皆さんに入社までに行っておいてもらいたいことを述べて、私の挨拶を終わりにします。

○学生時代しかできない「時間の過ごし方」を行っておくこと
○自分なりの「モノの見方」を養い、どんな事象にも「自分なりの考え」を持つこと
○自分の長所と短所を改めて認識し、「長所を伸ばし、短所を長所に変える努力」をすること

インテリア事業部
キャンペーン紹介 好評開催中！得選品フェア2026秋冬

インテリア事業部
主任　山家 裕介

好評開催中の「得選品フェア2026秋冬」掲載品から、おすすめの「壁紙巻き取り養生キット」シリーズ、「ハニーボックス」シリーズをご紹介いたします。

【期間】2027年1月29日まで

■壁紙巻き取り養生キット シリーズ

「簡易巻き取り装置」または「フィルムホルダー」を自動壁紙糊付機にセットし、糊付けした壁紙と乾燥防止フィルム（別売）を貼り合わせて巻き取ります。

【メリット】
●フィルムを貼ることで、オープンタイプが必要な壁紙の乾燥を防止。
●フィルムを貼り合わせることで糊のくし目をつぶし、施工後の壁紙表面にスジが出にくい。
●壁紙を巻き取ることで糊だまりがでにくい。

新商品の「フィルムホルダー」は、フィルム原反用の芯棒と受け金具のシンプルなセットで、お求めやすくなりました。

○セット内容
• 芯棒2本　• 芯棒受け4ケ
• セットカラー2ケ　• 収納袋

■ハニーボックス シリーズ

巻き取った壁紙は「ハニーボックス」シリーズを使った立体養生がおすすめです。ハニーボックスは、それぞれ独立した格子の中で壁紙を養生することができ、折りジワを軽減します。

壁紙巻き取り養生キットと併用することで折りジワの心配をせずオープンタイムをとることができ、さらに保管・運搬が容易になります。

ぜひこの機会に販売あるいは購入をご検討くださいますようご案内申し上げます。





現在開催中の
得選品フェアチラシ
こちらから

畳事業部
お知らせ 畳事業部ホームページ開設のお知らせ

畳事業部
課長代理　小池 靖子

このたび、KLASS株式会社 畳事業部の公式ホームページを開設いたしました。ホームページでは、畳製造機器の製品情報をはじめ、畳店様の経営改善や業務効率化につながる情報を幅広く発信しています。

また、「見やすい・わかりやすい」をコンセプトに、PC・スマートフォンのどちらからでも快適に閲覧できるサイトとなっております。

掲載コンテンツ
• 畳製造機器・関連機器の紹介
• 「畳店の構造改革」の取り組み
• 全国の畳店様の導入事例
• 補助金活用情報
• 展示会・セミナーのご案内
• 畳関連動画や最新ニュース など

見どころ

実際に機械を導入された畳店様の事例を多数掲載しており、省力化、生産性向上、業務効率化、売上アップにつながる経営ノウハウ、後継者育成などの具体的な取り組みを掲載しております。さらに、動画コンテンツでは機械の活用方法や業界動向などを分かりやすく紹介し、展示会情報や補助金情報など充実した最新情報を随時配信しています。

畳業界の発展に向けて

畳業界を取り巻く環境が大きく変化する中、当ホームページを通じて畳店様の課題解決や事業発展に役立つ情報を継続的に発信し、畳店様の発展をサポートするとともに、畳業界の未来づくりに貢献してまいります。

ぜひご覧いただき、お客様やお取引先様へのご紹介にもお役立てください。



https://klass-tatami.jp/

私も使っています。 自動壁紙糊付機 【Hiβ-Premio R】

今月は、神奈川県横浜市で内装仕上げ工事業及び住宅リフォーム業を営まれている小松表具店の代表 小松 和芳様に自動壁紙糊付機「Hiβ-Premio R／プレミオ・アール」の魅力についてお聞きしました。



●購入のきっかけは？

現在3台所有していますが、そのうち1台が故障したことに加え、糊付機の価格改定が予定されていると聞き、買い替えを検討しました。

●購入に至った大きな理由は？

長年KLASS製の糊付機を使用しており、その信頼性の高さが一番大きな理由です。加えて製品の品質や使いやすさにも安心感があり今回の購入に至りました。価格改定前であったことも購入を後押しする要因となりました。

●特に気に入っていただいた点

糊切（内）と糊切ステーがない「スッキリ機構」のおかげで、壁紙が糊切（内）に引っ掛かることがなくなった点と日々のメンテナンスがしやすくなった点が特に気に入っています。

●導入後の感想

現在使用している糊付機と比べて軽量化されており、現場への持ち運びが非常に楽になりました。また清掃にかかる時間も短縮され、日々の作業負担が軽減されたと実感しています。

毎日使用する機械だからこそ、使いやすさや手入れのしやすさは大きなポイントだと感じています。

●今後の事業展開の予定

地域密着を大切にし、自社による責任施工のもと、品質・価格の両面で安心していただけるサービスを心掛けています。これからも培った技術と経験を活かし、「プロの技で安心・きれい・安い」をモットーに、地域の皆様に頼っていただける身近な表具店を目指していきます。

●当社への要望など

これからも現場で使用する職人の立場に立った、使いやすくメンテナンスのしやすい製品の開発を期待しています。

このたびは、お忙しい中快く取材にご協力いただき、誠にありがとうございました。小松表具店様の今後の益々のご発展を祈念しております。



導入製品の紹介

Hiβ-Premio R
ハイベータ プレミオ アール

品番:11-1540
カタログ価格:378,000円(税別)





南関東営業所　課長代理　菅原 大